

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

TN/MA/W/46/Add.4
3 de noviembre de 2004

(04-4668)

Grupo de Negociación sobre
el Acceso a los Mercados

NOTIFICACIONES DE OBSTÁCULOS NO ARANCELARIOS

Addendum

I.	INDIA.....	2
II.	SINGAPUR.....	11

I. INDIA

A. NORMAS Y REGLAMENTOS Y PROCEDIMIENTOS CONEXOS

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
Varios	Diversos productos manufacturados, incluidos los productos marinos	<p>Las normas restrictivas y los reglamentos y procedimientos gravosos de varios países han actuado como obstáculos que afectan significativamente a las exportaciones, así como a la capacidad de comerciar. Al respecto se plantean varias cuestiones, que se examinan brevemente a continuación. Algunas de las medidas enumeradas afectan a determinadas consignaciones, mientras que otras, como las que implican costos, hacen recaer una carga adicional sobre las exportaciones.</p> <p>a) Armonización: Tanto el Acuerdo MSF como el Acuerdo OTC procuran lograr la armonización más amplia posible, así como que las medidas aplicadas sean conformes a las normas, directrices o recomendaciones internacionales. Se podría introducir o mantener un nivel de protección más alto si lo justificaran razones científicas (en el caso de las MSF) u objetivos legítimos (en el caso de las medidas OTC). Sin embargo, se ha observado que algunos países establecen a veces normas más estrictas que las especificadas por los organismos internacionales pertinentes sin que haya ninguna base científica conocida o justificable o razones que puedan demostrarse como legítimas para hacerlo, y que son difíciles de cumplir.</p> <p>Del mismo modo se especifican métodos de prueba a niveles de sensibilidad muy altos que no pueden justificarse ni exigirse y a causa de los cuales el costo de las pruebas resulta desproporcionadamente alto y prohibitivo. A veces se aumentan los niveles de sensibilidad únicamente porque se llega a disponer de mejor tecnología o equipos de prueba, pero no porque se haya demostrado científicamente que esa sensibilidad superior sea necesaria para resolver un problema sanitario. Por otro lado, las normas se revisan periódicamente, sobre todo para elevar su nivel de exigencia, dificultando así en gran medida la adaptación de los países en desarrollo a esa evolución de las prescripciones.</p> <p>Para la previsibilidad es necesario armonizar las normas y los procedimientos aplicables en un territorio aduanero común.</p>	Parte III.A, B y C	Disposiciones del Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio; Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias	

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		<p>La armonización con las normas internacionales y el uso de métodos de prueba convenidos y justificados científicamente reducirán las repercusiones restrictivas en el comercio.</p> <p>i) <i>Un ejemplo de uso de métodos de prueba a altos niveles de sensibilidad es la prueba de la presencia de cloramfenicol en los productos marinos mediante la combinación de cromatografía líquida de alta resolución y espectrometría de masas (HPLC/MS). La espectrometría de masas tiene niveles de sensibilidad de 0,2 ppb; en cambio, la AOAC¹ especifica pruebas mediante HPLC, que presenta una sensibilidad de 10 ppb. El equipo adicional necesario implica unos gastos de aproximadamente 1,5 crores de Rs (3,5 millones de \$EE.UU.) por equipo, gastos que se reflejan proporcionalmente en cada prueba realizada.</i></p> <p>ii) <i>Algunos países utilizan métodos de prueba que no son los aceptados internacionalmente ni están validados. Por ejemplo, se supone que el uso por un país de un método no validado para detectar la presencia de Vibrio Cholerae es la causa de que fallen las muestras de ese país.</i></p> <p>b) Transparencia: A menudo se ha observado una falta de información y de transparencia con respecto a las normas y reglas de procedimiento de varios países en materia de especificaciones, y a los métodos de muestreo, de inspección y de prueba. Se establecen y aplican nuevas reglamentaciones sin dar siquiera a los productores del país exportador la oportunidad de familiarizarse con ellas. A menudo las normas pueden consultarse sólo en el idioma del país importador o se presentan de forma muy complicada. El resultado es que, a veces, los exportadores no conocen exactamente las prescripciones vigentes en el país de destino, lo cual ha provocado rechazos en el punto de importación.</p> <p>i) <i>Muchos países establecen sus especificaciones en el idioma nacional, sin versión oficial en inglés, y para traducirlas el país exportador no dispone fácilmente de los servicios requeridos o éstos son muy costosos.</i></p>			

¹ Asociación Oficial de Químicos Agrícolas.

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		<p>ii) Algunos países tienen normas relativas a las bolsas de arpillera que no son aplicables técnicamente, y los detalles de las normas no están disponibles en inglés. De igual modo, los requisitos sobre el uso de determinados materiales para el embalaje sin dar ninguna razón o justificación actúan como un obstáculo al comercio.</p> <p>c) Cuestiones de evaluación de la conformidad: Muchos aspectos de la evaluación de la conformidad tienen por efecto limitar el comercio. Algunos de ellos figuran a continuación:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Costos excesivos cobrados por las pruebas: constituyen un obstáculo importante para los exportadores de los pequeños países en desarrollo. • La ubicación de los laboratorios de control: las pruebas se realizan sólo en un centro o en un número limitado de centros. • Validez limitada de los certificados que obliga a volver a efectuar las pruebas con los correspondientes gastos. • Procedimientos que incluyen visitas de las autoridades de certificación a los locales o las fábricas, lo cual implica tiempo y costos que constituyen obstáculos. • No reconocimiento de certificados de organismos internacionales aceptados. • Evaluación de la conformidad facilitada o preferente para los miembros del ACR, lo cual es discriminatorio. <p><i>El marcado de los neumáticos es muy caro; en algunos países, una empresa debe desembolsar alrededor de 20.000 \$EE.UU. por la primera solicitud y aprobación. El certificado tiene una validez de un año y renovarlo cada año cuesta 1.100 \$EE.UU. Por otra parte, la visita de los inspectores a la fábrica cuesta 600 \$EE.UU. diarios en concepto de gastos de transporte, alojamiento, etc.</i></p>			

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		<p>d) Criterio basado en el riesgo: El riesgo para el consumidor resultante de la peligrosidad, en particular en los alimentos, se considera una preocupación importante a nivel internacional; sin embargo, se ha observado que algunos países importadores establecen normas sin llevar a cabo evaluaciones globales del riesgo y no comunican los fundamentos de esas normas, a pesar de haber recibido repetidas solicitudes en ese sentido.</p> <p>En algunos casos, ello puede contravenir el artículo 5 del Acuerdo MSF, en el que se establece que las medidas sanitarias y fitosanitarias deben basarse en una evaluación de los riesgos y tener en cuenta una evaluación adecuada del riesgo real, y que deben comunicarse los detalles de la evaluación si así lo solicita el país exportador.</p> <p><i>En el caso de los productos marinos, se rechazan los envíos por la presencia de determinados microorganismos, como el Vibrio parahaemolyticus, y se ha establecido un límite "cero". El microorganismo Vibrio parahaemolyticus vive en las aguas marinas tropicales y la probabilidad de que esté presente en el pescado fresco o en los productos del pescado es muy elevada. No obstante, normalmente se destruye durante el proceso de refrigeración o congelación, o si se calienta a una temperatura de 60°C. Por otra parte, no se considera que este organismo presente un potencial de riesgo en el pescado congelado crudo que hay que cocer antes de su consumo. Algunos países están especificando límites para el Vibrio parahaemolyticus sólo en el caso de los productos cocidos listos para el consumo o del marisco para consumir crudo, y a niveles situados entre los 1.000 y 10.000 por gramo, lo cual puede ser aceptable.</i></p> <p><i>Sin embargo, a pesar de lo expuesto otros países han establecido límites, que alcanzan niveles tan bajos como los 100 por gramo, para la presencia de Vibrio parahaemolyticus en productos que deben cocerse antes de consumirlos. En estos casos, no se han facilitado informes de evaluación del riesgo.</i></p>			

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		<p>e) Un método de sistemas para la gestión de la inocuidad alimentaria: Además de los criterios relativos al producto final, cada vez se utiliza más un método de sistemas que incorpora la calidad y la inocuidad en toda la cadena alimentaria, desde la producción primaria hasta el consumo final, con objeto de garantizar que los productos alimenticios sean inocuos para el consumidor. Muchos países insisten en el método de "sistemas para la gestión de la inocuidad alimentaria" para permitir la importación de productos como los productos marinos. Este sistema permite incorporar controles de forma flexible según las condiciones aplicables en un país, una rama de producción, etc.</p> <p>Sin embargo, determinados países están estableciendo prescripciones en el proceso de producción. Las normas de transformación basadas en las condiciones y los sistemas de producción predominantes en el país de importación no son pertinentes para que los países en desarrollo cumplan la norma aplicable al producto. Está aceptado internacionalmente que deberían permitirse otras medidas equivalentes siempre y cuando satisfagan los requisitos del país importador en el uso del producto final. También es posible que exista en este caso una contravención del párrafo 8 del artículo 2 del Acuerdo OTC y de la definición de reglamento técnico que figura en el Anexo I.</p> <p><i>En el caso de las plantas de elaboración del marisco, algunos equipos de evaluación que han llevado a cabo inspecciones han insistido en que se instalen en ellas máquinas de producción de hielo granizado, pese a que se lograría el mismo objetivo triturando los bloques de hielo de forma higiénica. La insistencia en tales prácticas no sólo ocasiona costos excesivos, sino que es injustificable en términos de inocuidad del producto final.</i></p> <p>f) Equivalencia: En la OMC se considera que los acuerdos de equivalencia entre Miembros son un medio para resolver los problemas comerciales relacionados con las normas porque permiten mancomunar y utilizar de forma más efectiva los recursos, evitando así la duplicación de las inspecciones y las pruebas, y garantizar el cumplimiento efectivo de las prescripciones sanitarias y de seguridad sin que se limite indebidamente el comercio. Esos acuerdos beneficiarían generalmente a los exportadores de los países en desarrollo puesto que se reducirían las cargas financieras, así como el riesgo de rechazo.</p>			

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		<p>Se observa, sin embargo, que a menudo los Miembros no suscriben ese tipo de acuerdos aunque hayan recibido una petición formal porque las cargas administrativas que ello implica son demasiado altas o bien porque no quieren perder el control de las importaciones. Algunos países utilizan normas reglamentarias para tratar las condiciones de la oferta y la demanda. Por otro lado, a veces se observa que en los acuerdos no se incluyen elementos importantes como las disposiciones sobre la repetición de pruebas, o la apelación en caso de rechazo, porque no se considera que sean de interés para el país importador. Además, el Acuerdo OTC dispone en el párrafo 7 de su artículo 2 que deben permitirse otras medidas equivalentes si cumplen los requisitos del país importador. El artículo 4 del Acuerdo MSF contiene una disposición similar.</p> <p>g) Rechazo y destrucción de las mercancías: Las autoridades sanitarias de algunos países importadores han empezado recientemente a destruir las partidas de mercancías contaminadas/dañadas en vez de devolverlas a los países exportadores como lo pedían los exportadores/importadores. A menudo, la decisión de destruir la mercancía no es correcta ni está justificada. Es necesario que el país exportador participe en este tipo de decisiones por los motivos que se exponen a continuación:</p> <p>i) Quizás sea necesario devolver las partidas declaradas contaminadas en el país importador para que la autoridad competente pueda volver a controlarlas y determinar si estaban contaminadas, como se había certificado, o no. Si lo estaban, las autoridades deberán examinar la causa y adoptar inmediatamente medidas correctivas para controlar/impedir la reincidencia.</p> <p>ii) La destrucción de una partida conduce a un desperdicio de una gran cantidad de dinero puesto que en algunos casos la contaminación puede tratarse mediante un proceso de reelaboración.</p> <p>iii) A veces el país importador utiliza métodos de muestreo y prueba, y de prueba de parámetros y contaminantes, que son diferentes y que no están notificados en sus normas, pero que en algunos casos constituyen el motivo del rechazo.</p>			

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3 y 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		<p>iv) En determinados casos el país importador puede tener normas más estrictas que las aplicadas por el país de exportación. Las partidas devueltas pueden utilizarse en el mercado interno o en usos locales. Cabe observar que un país puede establecer normas menos estrictas que el Codex, por ejemplo.</p> <p>v) En algunos casos, un producto se rechaza en un puerto pero se acepta en otro puerto del mismo mercado.</p> <p>vi) En otros casos, un comprador rechaza un producto aduciendo una norma nacional, pero acaba aceptándola si se rebaja el precio, lo cual demuestra que a veces los compradores utilizan las normas principalmente para hacer bajar los precios.</p> <p>Cabe observar asimismo que el Codex ha establecido directrices para el intercambio de información entre países sobre el rechazo de alimentos importados (CAC/GL-25-97), en las que se prevé que se destruya la partida, que ésta sea objeto de nuevas pruebas o que se reexporte a países que declaren de antemano estar dispuestos a aceptarla aun a sabiendas de que ha sido rechazada en otro lugar.</p> <p>h) Otras cuestiones relativas a las normas: <i>Normas voluntarias</i> - La exigencia por los compradores de que sus proveedores de los países exportadores cumplan normas internacionales voluntarias como la ISO 14000 sobre sistemas de gestión ambiental no sólo limita el acceso a los mercados durante al menos el tiempo en que la rama de producción tarda en ponerse al día, sino que además conlleva altos costos de realización. La norma sobre responsabilidad social, SA 8000, es una norma internacional recientemente anunciada sobre sistemas de gestión relacionada principalmente con las condiciones laborales. En nombre de la responsabilidad social pueden limitarse las importaciones de varios productos aduciendo la infracción de una de las "prescripciones voluntarias" mencionadas <i>supra</i>.</p>			

B. RESTRICCIONES COMERCIALES, INCLUIDAS LAS PRÁCTICAS DE ETIQUETADO

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3	Categoría del catálogo 4	Disposición pertinente de la OMC 5	Tratamiento del obstáculo 6
Varios	Varios productos	<p>Los requisitos diferentes para la comercialización de un producto en mercados distintos han resultado gravosos y onerosos para los países en desarrollo exportadores. Dichos requisitos incluyen las prescripciones relativas a un etiquetado detallado, que exigen una amplia descripción del producto o del contenido. Esas prescripciones se convierten en un obstáculo sobre todo cuando el producto se exporta a distintos países, cada uno de los cuales tiene reglamentaciones distintas.</p> <p>En muchos países se han establecido requisitos de registro que las empresas deben cumplir antes de exportar, distribuir y vender, lo cual hace que el registro sea costoso, lleve tiempo y no siempre se obtenga. En el caso de los productos farmacéuticos, en muchos países se promueven o permiten tácitamente las importaciones procedentes de determinados países y orígenes. Esa política es posible por el mecanismo de registro, que carece de transparencia y favorece a los productores de ciertos países, incluso para la presentación de la solicitud.</p> <p>Algunos requisitos de los compradores, como un seguro completo de responsabilidad civil por el producto, limitan asimismo la capacidad de los países en desarrollo para la exportación y comercialización.</p>	Parte IV.F, K y L	Artículo IX del GATT de 1994	

C. PRÁCTICAS RESTRICTIVAS TOLERADAS POR LOS GOBIERNOS

Participante que mantiene el obstáculo 1	Productos afectados por el obstáculo 2	Carácter del obstáculo Efectos comerciales del obstáculo 3	Categoría del catálogo 4	Disposición pertinente de la OMC 5	Tratamiento del obstáculo 6
Varios	Artículos de cuero (potencialmente todos los productos)	<p>Se han señalado a la atención los casos cada vez más frecuentes de campañas dirigidas a crear opinión y forzar a los compradores a cambiar la procedencia de sus importaciones por motivos que no están relacionados con el comercio como, por ejemplo, criterios éticos para el trato a los animales. Dichas campañas podrían justificarse por varios motivos, no siempre basados en la verdad, y ciertamente sin relación alguna con cuestiones comerciales.</p> <p>El examen de esas medidas podría incluir dos aspectos. En primer lugar, no responden a ninguna medida oficial y, por consiguiente, debería considerarse hasta qué punto podrían debatirse/disciplinarse en la OMC. En segundo lugar, estos métodos se utilizan cada vez más y presentan un potencial cada vez mayor de desviar el comercio y limitar el acceso a los mercados, especialmente de los países en desarrollo, los cuales pueden ser más vulnerables debido a sus propias prioridades. Este último aspecto revela la importancia del debate sobre la cuestión.</p>	Parte I.D	Ninguna relacionada directamente	

II. SINGAPUR

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
	Capítulos 84 y 85 -Maquinaria mecánica, equipos y partes	Procedimientos de despacho y valoración en aduana no transparentes e innecesariamente prolongados	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.B y II.G	Artículos VIII 1) c), VII y X 1) del GATT	Cat. b) para los obstáculos relacionados con la facilitación del comercio; Cat. d) o a) para los obstáculos relativos al Artículo VII del GATT.
		Observancia de las prescripciones en materia de seguridad	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	III.B	Artículo 2.2 del Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio (Acuerdo OTC)	Cat. d) o a)
		Clasificación aduanera incongrua	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.C	GNAM con carácter general Artículos X 1) y VIII del GATT	Cat. d) o b)
		Aplicación discriminatoria, irrazonable o inadecuada de las normas de origen	Problemas administrativos Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos	II.F	Artículo 1 del Acuerdo sobre Normas de Origen	Cat. d) o a)
		Prescripciones excesivas/ irrelevantes sobre la documentación	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos	II.G	Artículo VIII 1) c) del GATT	Cat. b)
		Procedimiento costoso o prolongado para obtener una licencia. En algunos casos, las autoridades paralizaron completamente la concesión de licencias de importación	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos	IV.A, II H	Artículo 1 del Acuerdo sobre Licencias de Importación, artículo VIII 1) a) y c) del GATT	Cat. b) cuando esté relacionado con el Artículo VIII del GATT; Cat. d) o a) cuando esté relacionado con el Acuerdo sobre Licencias de Importación.

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		Observancia de la prescripción en materia de embalaje	Rechazo total de mercancías Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	IV.K	Artículo 2.2 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Falta de transparencia, notificación previa y posibilidad de formular observaciones sobre los nuevos reglamentos. En algunos casos, frecuentes modificaciones legislativas	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	IV.L	Artículo X 1) del GATT, artículo 10 del Acuerdo OTC	Cat. b) cuando esté relacionado con el Artículo X del GATT.
		Los reglamentos federales del Gobierno se aplican a menudo de forma diferente a nivel local/provincial	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos Incertidumbre en el comercio	IV.L	Artículo X 3) a) del GATT	Cat. b)
		Impuestos y derechos portuarios, aduaneros o de otro tipo que fluctúan en exceso	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	V.B	Artículos VIII y X del GATT	Cat. b)
	Capítulos 84 y 85 - Maquinaria eléctrica, equipos y partes	Procedimientos de despacho y valoración en aduana no transparentes e innecesariamente prolongados	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.B y II.G	Artículos VII, VIII 1) c) y X 1) del GATT	Cat. b) cuando esté relacionado con los Artículos VIII y X del GATT; Cat. d) o a) cuando esté relacionado con el Artículo VII.
		Clasificación aduanera incongrua	Incertidumbre en el comercio	II.C	Artículo X 1) del GATT	Cat. b)
		Aplicación discriminatoria, irrazonable o inadecuada de las normas de origen	Engorro administrativo	II.F	Artículo 2 del Acuerdo sobre Normas de Origen	Cat. d) o a)

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		Prescripciones excesivas/ irrelevantes sobre la documentación	Retraso en los intercambios comerciales Las aduanas de los países importadores insisten en que se indique la designación específica de los productos en lugar de una designación dada por el exportador	II.G	Artículo VIII 1) c) del GATT	Cat. b)
		Proceso de certificación extenso y costoso Las autoridades del país importador se niegan a aceptar la autocertificación del fabricante de la conformidad con las normas extranjeras sobre el producto	Retraso en los intercambios comerciales	III.C	Artículos 2.7 y 2.9 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Procedimientos de concesión de licencias extensos y costosos	Retraso en los intercambios comerciales	IV.A	Artículo 1 del Acuerdo sobre Licencias de Importación	Cat. d) o a)
		Observancia de la prescripción en materia de embalaje	Aumento de los costos	IV.K	Artículo 2.2 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Observancia de las prescripciones en materia de etiquetado	Rechazo total de mercancías	IV.K	Artículo 2.2 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Falta de transparencia, notificación previa y posibilidad de formular observaciones sobre los nuevos reglamentos A menudo, los reglamentos federales del Gobierno se aplican de forma diferente a nivel provincial	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos	IV.L	Artículo X 1) y 3) a) del GATT	Cat. b)

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
	Capítulo 39 -Plásticos y artículos de plástico	Medidas antidumping	Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	II.A	Acuerdo relativo a la Aplicación del Artículo VI del GATT de 1994	Cat. b)
		Procedimientos de despacho y valoración en aduana no transparentes e innecesariamente prolongados	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.B y II.G	Artículos VII, VIII 1) c) y X 1) del GATT	Cat. b) para aquéllos relacionados con los Artículos VIII y X; Cat. d) o a) para aquéllos relacionados con el Artículo VII.
		Prescripciones excesivas/ irrelevantes sobre la documentación	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.G	Artículo VIII 1) c) del GATT	Cat. b)
		Impuestos y tasas portuarios, aduaneros o de otro tipo que fluctúan en exceso	Aumento de los costos	V.B	Artículos VIII y X del GATT	Cat. b)
	Capítulo 90 -Productos ópticos y fotográficos	Procedimientos de despacho y valoración en aduana no transparentes e innecesariamente prolongados	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.B y II.G	Artículos VII, VIII 1) c) y X 1) del GATT	Cat. b) para aquéllos relacionados con los Artículos VIII y X; Cat. d) o a) para aquéllos relacionados con el Artículo VII.
		Prescripciones excesivas/ irrelevantes sobre la documentación	Aumento de los costos	II.G	Artículo VIII 1) c) del GATT	Cat. b)
	Capítulos 28 y 29, y 31 a 38 - Productos químicos	Medida de salvaguardia impuesta además de los derechos antidumping existentes para cada producto	Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos.	I.E	Acuerdo sobre Medidas Antidumping	Cat. b)
		Medidas antidumping	Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	II.A	Acuerdo relativo a la Aplicación del Artículo VI del GATT de 1994	Cat. b)

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		Procedimientos de despacho y valoración en aduana no transparentes e innecesariamente prolongados	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	II.B y II.G	Artículos VII, VIII 1) c) y X 1) del GATT	Cat. b) para aquéllos relacionados con los Artículos VIII y X; Cat. d) o a) para aquéllos relacionados con el Artículo VII.
		Prescripciones excesivas/ irrelevantes sobre la documentación		II.G	Artículos VIII 1) c) y X del GATT	Cat. b)
		Las autoridades del país importador se niegan a aceptar la autocertificación del fabricante de la conformidad con las normas extranjeras sobre el producto	Nueva prueba completa en el primer punto de entrada para cada nuevo lote expedido	III.C	Artículo 2.7 y 2.9 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		No aceptación de los certificados de los análisis	Es necesaria una segunda prueba completa en el primer punto de entrada antes del despacho de las mercancías	III.C	Artículo 2.7 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Extensos procedimientos de concesión de licencias	Rechazo total de mercancías Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado Aumento de los costos	IV.A	Artículo 1 6) del Acuerdo sobre Licencias de Importación	Cat. d) o a)
		Observancia de la prescripción en materia de embalaje	Rechazo total de mercancías Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	IV.K	Artículo 2.2 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Observancia de las prescripciones en materia de etiquetado	Rechazo total de mercancías Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	IV.K	Artículo 2.2 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
		Falta de transparencia, notificación previa y posibilidad de formular observaciones sobre los nuevos reglamentos	Retraso en los intercambios comerciales Aumento de los costos	IV.L	Artículo X 1) del GATT	Cat. b)
		Restricciones cuantitativas a la importación (contingentes)	Retraso en los intercambios comerciales	IV A	Artículo XI del GATT	Cat. d) o a)
	Capítulo 30 - Productos farmacéuticos	Prescripciones excesivas/ irrelevantes en materia de documentación	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	II.G	Artículo VIII 1) c) del GATT	Cat. b)
		Rechazo de las autoridades del país importador de la autocertificación del fabricante de la conformidad con las normas extranjeras sobre el producto	Nueva prueba completa en el primer punto de entrada para cada nuevo lote expedido	III.C	Artículo 2.7 y 2.9 del Acuerdo OTC	Categoría c)
		Procedimientos de concesión de licencias extensos y costosos	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	IV.A	Artículo 1 6) del Acuerdo sobre Licencias de Importación	Cat. d) o a)
		Observancia de las prescripciones en materia de etiquetado	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	IV.K	Artículo 2.2 del Acuerdo OTC	Cat. d) o a)
		Los reglamentos federales del Gobierno se aplican a menudo de forma diferente a nivel local/provincial Legislación con frecuentes modificaciones	Retraso en los intercambios comerciales Pérdida total o parcial de la cuota de mercado	IV.L	Artículo X del GATT	Cat. b)

Participante que mantiene el obstáculo1 1	Productos afectados por el obstáculo	Carácter del obstáculo 3	Efectos comerciales del obstáculo 4	Categoría del catálogo 5	Disposición pertinente de la OMC 6	Tratamiento del obstáculo 7
	SA 8519, 8520, 8521, 8522, 8527, 8529 - Aparatos de grabación y reproducción de sonido	Retrasos innecesarios/despacho de aduana prolongado		II.G	Artículo VIII 1) c) del GATT	Cat. b)
		Prescripciones poco razonables en materia de licencias		IV.A	Artículo 1 del Acuerdo sobre Licencias de Importación	Cat. d) o a)
		Impuestos y tasas portuarios, aduaneros o de otro tipo que fluctúan en exceso		V.B	Artículos VII y X del GATT	Cat. b)