

Trade Policy Review Body
16 and 18 June 2003

Original: French/
français/
francés

TRADE POLICY REVIEW

Kingdom of Morocco

Minutes of Meeting

Addendum

Chairperson: H.E. Ms Mary Whelan (Ireland)

This document contains the written questions, and replies provided by the Kingdom of Morocco.¹

Organe d'examen des politiques commerciales
16 et 18 juin 2003

EXAMEN DES POLITIQUES COMMERCIALES

Royaume du Maroc

Compte-rendu de la réunion

Addendum

Présidente: S.E. Mme Mary Whelan (Irlande)

Le présent document contient les questions écrites et les réponses fournies par le Royaume du Maroc.¹

Órgano de Examen de las Políticas Comerciales
16 y 18 de junio de 2003

EXAMEN DE LAS POLÍTICAS COMERCIALES

Reino de Marruecos

Acta de la reunión

Addendum

Presidente: Excma. Sra. Mary Whelan (Irlanda)

En el presente documento figuran las preguntas presentadas por escrito, junto con las respuestas facilitadas por el Reino de Marruecos.¹

¹ In French only./En français seulement./En francés solamente.

QUESTIONS ÉCRITES

Chinese Taipei

II. TRADE AND INVESTMENT REGIMES

(P.21 paragraph 39)

As indicated in P.21 paragraph 39 of the Secretariat report, regarding trade in services, Morocco emphasized the need to further liberalize the movement of natural persons. We would be grateful if Morocco could provide up-to-date information on this issue, including the relevant laws or regulations.

III. TRADE POLICIES AND PRACTICES BY MEASURE

(P.43 paragraph 52)

According to P.43 paragraph 52 of the Secretariat report, Morocco may impose tariff or non-tariff measures if it is found that there has been a massive increase in imports of like or competitive products wherein imports has caused or threatens to cause material injury to an established domestic industry or material retardation of its creation. This, however, is different from the discussion of material injury in Article 2.1 of the WTO Agreement on Safeguards. Please explain how Morocco intends to implement this measure and still be in compliance with WTO guidelines.

(P.44 paragraph 56)

P.44 Paragraph 56 states that, in addition to producers, producers' associations and authorities acting on behalf of a branch of industry, both importers and users may also request the imposition of countervailing or anti-dumping duties. However, the inclusion of importers and users here is not consistent with the term "domestic industry" as specified in the WTO Agreement on Subsidies and Countervailing Measures. Please explain how Morocco intends to implement this measure and still be in compliance with WTO guidelines.

(P.81 paragraph 73)

According to P.81 paragraph 73 of the Secretariat report, Morocco established the Compensation Fund to subsidize the consumption of petroleum products. We would appreciate knowing from where the sources of the Fund originate and who the Fund's governing body is. In addition, what role does the Moroccan Refining Industry Company play with respect to the Fund? We would also like to know whether Morocco will further liberalize its petroleum products market.

(P.82 paragraph 77)

P.82 Paragraph 77 states that Morocco launched the Comprehensive Rural Electrification Programme (PERG) to make electricity available to almost all rural households by 2006. We would like to know what the total planned investment in PERG is. Also, are construction projects and procurements of equipment open to international competitive bidding? Are there any restrictions on bidders' qualifications?

IV. TRADE POLICIES AND PRACTICES BY SECTOR

(P.88 paragraph 103)

According to P.88 paragraph 103 of the Secretariat report, tourist guides in Morocco must be Moroccan nationals. We would appreciate having an explanation of the reasons for the restriction and would be interested in knowing whether there is any plan to remove it. We would also like to know more information on any related measures.

(P.95 paragraph 136)

According to P.95 paragraph 136 of the Secretariat's report, insurance companies are free to fix premiums, with the exception of civil liability for automobile insurance. In addition, the Moroccan authorities are considering adopting a control reference premium. We would appreciate answers to the following questions:

Will this control reference premium be compulsory for all insurance companies, including foreign insurance companies with presence in Morocco?

Will all types of insurance businesses be covered by this control reference premium?

(P.96 paragraph 139)

P.96 paragraph 139 states that approval to perform as an insurance agent is subject to a ruling by the Advisory Committee on Insurance and can only be given to two types of individuals: natural persons of Moroccan nationality and legal persons governed by Moroccan law. In addition, the legal person must meet the following criteria: its headquarters shall rest in Morocco, 50 percent or more of its assets are held by Moroccan nationals, and the representative of the legal person must be a Moroccan national. We would like to know whether the Moroccan authorities have any plans to relax these restrictions.

(P.98 paragraph 149)

P.98 paragraph 149 states that only well-known international banks may set up subsidiaries or branches, with a minimum capital or allotment of US\$500,000, in the offshore financial centre of Tangiers. We would appreciate in knowing the definition of "well-known international banks,"

(P.98 paragraph 150)

P.98 Paragraph 150 states that Morocco reserves the right to limit foreign participation in the capital of large banking institutions in cases where the holding could lead to a takeover. We would be interested in knowing Morocco's related regulations in the area of foreign share holding of banking institutions and whether there are any plans to relax these limitations.

IV. MOROCCO AND THE MULTILATERAL TRADING SYSTEM

(P.17 paragraph 96)

As indicated in P.17 paragraph 96 of the report by the government of Morocco, Morocco considers that one of the obvious imbalances in the General Agreement on Trade in Services is the treatment of labour and capital. We would like to know more regarding Morocco's views on this point.

Indonesia

1. While Morocco has successfully to lower custom duties on a number of agricultural products and the fiscal levy on imports was incorporated into custom tariffs in 2000, the tariffication and disaggregation of tariff lines from 8 to 10 digits in the harmonized system has resulted in a high percentage of 33.4 in the average duty applied and then over one third of the tariff lines (5,887 tariff lines) are subject to rates higher than bound tariff rates. How this policy can be justified under Article II (the Morocco schedule commitment) of the GATT 1994?

2. Para 7 of Chapter III of the Secretariat Report stated that an import undertaking is a document valid for six months under which the importer undertakes to import goods into Morocco in exchange for the transfer of the corresponding price. And it further mentioned that it is not required for ad hoc imports nor from those covered by special regime. It is not very obvious to us to what extent this policy is in compliance with the Morocco obligation under the Agreement on Import Licensing. Then, should the importers have an authorization from Foreign Exchange Board if they wish to import goods into Morocco?

3. In relation to question above, para 10 of Chapter III mentioned that all imported goods must be subject to a detailed declaration called a "Single Declaration of Goods" which include shipping documents such as bills of lading, air way bills, or consignment notes. Indonesia wishes to have further explanation on this policy particularly in relation to the procedures as contained in Article 2 of Import Licensing Procedures.

4. Chart III.3 shows that not agricultural products are highly protected with an average duty of 57.7%. However, since overall custom tariffs are made mixed escalation (Chart III.4) and the average of tariff for non agricultural products is 30.7%, Indonesia is of the view that almost all high tariffs are still in place and maintained by the Morocco government to protect domestic industries. Please explain.

5. As to contingency trade measures, the Report stated that the government may provisionally, for a maximum period of nine months, make any import causing or threatening to cause serious injury to a domestic industry subject to a prior import declaration (DIP). In this context, Indonesia wishes to have further explanation whether the provisional measures for the period of nine months is applied to antidumping and safeguards proceedings. Please explain.

Japan

II. TRADE AND INVESTMENT REGIMES

(5) TRADE AGREEMENTS AND ARRANGEMENTS

WTO and free trade agreements and arrangements

(From p.22, paragraph 46, to p. 26, paragraph 69 of the Secretariat Report)

There is a concern that Morocco's bilateral free trade agreements (Morocco-EFTA, Morocco-EU and ongoing negotiations with US or Arabic countries) would enlarge the tariff gap between the countries covered by free trade agreements or arrangements, and other countries. Regarding this concern, Japan understands that the Kingdom of Morocco is taking measures so as not to create an unfair situation between these Members, conforming to the spirit of the WTO agreement.

1. What is the effect of the measures and the current condition of the tariffs?

III. TRADE POLICIES AND PRACTICES BY MEASURE

(4) MEASURES AFFECTING PRODUCTION AND TRADE

Systems for the protection of intellectual property rights

(p. 64, paragraph 149 of the Secretariat Report)

Concerning intellectual property rights, the report by the secretariat points out that Morocco has thoroughly revised its intellectual property legislation and adopted three new laws on copyrights and neighbouring rights, new plant varieties, and the protection of industrial property, which will enter into force six months after publication of implementing texts.

2. What is the exact date for these new laws to enter into force ?

Argentina

Políticas y Prácticas Comerciales por Medidas

(2) Medidas que afectan directamente a las importaciones

Pregunta 1

El Informe de la Secretaría (párrafo 2) señala que con el fin de simplificar los derechos portuarios para los productos no agrícolas, desde en el año 2000 el Reino de Marruecos incorpora a los derechos de aduana el gravamen fiscal a la importación (PFI). ¿Podría explicar en detalle como funciona este nuevo gravamen?

Pregunta 2

En el párrafo 2 de la sección III del Informe de la Secretaría se señala que "...esa fusión, junto con la aplicación completa por Marruecos de los tipos resultantes de la arancelización y la desagregación de las líneas arancelarias de 8 a 10 dígitos del Sistema Armonizado, ha tenido como consecuencia que el tipo medio aplicado ha aumentado el 33.4 por ciento... Más de una tercera parte de las líneas arancelarias tienen tipos superiores a los consolidados." ¿Qué medidas está tomando el Gobierno del Reino de Marruecos a fin de solucionar esa situación?

Pregunta 3

Según el Informe de la Secretaría, el Reino de Marruecos aplica un gravamen parafiscal a las importaciones de 0.25 por ciento. ¿Podría el Gobierno explicar detalladamente en qué consiste este gravamen y los fundamentos de su aplicación?

(ix) Normas y otras prescripciones técnicas

(c) Marcado, etiquetado y envasado

Pregunta 4

El Informe de la Secretaría señala (párrafo 76) que se ha hecho obligatorio el etiquetado en árabe de los productos alimenticios ¿Podría indicar si el Decreto N°2-01-106 del 4 de junio de 2002 ha sido notificado y en qué documento se ha circulado a los Miembros de la OMC?

(xii) Prescripciones en materia de contenido nacional

Pregunta 5

El Informe de la Secretaría en el párrafo 95 señala que según el Decreto N°2-81-489 del 27 de mayo de 1982 sobre la aplicación de la Ley N° 10.81 se exige un requisito mínimo de contenido nacional del 60 al 70 por ciento a las industrias de montaje de vehículos automóviles. ¿Podría indicar cuál es la notificación efectuada al Comité de Medidas de Inversión relacionadas con el Comercio?

(iv) Derechos de aduana y otros derechos y gravámenes

Pregunta 6

De acuerdo con el Informe de la Secretaría (párrafo 15), actualmente los derechos aplicados a más de un tercio de las líneas arancelarias son superiores a los tipos consolidados. ¿Podría explicar por favor cómo se justifica la aplicación de estos derechos?

Pregunta 7

Respecto a la imposición de derechos variables a 40 líneas arancelarias agrícolas ¿Podría por favor explicar si se adoptarán medidas para superar esa situación?

Pregunta 8

¿Podría el Reino de Marruecos informar qué prácticas se adoptarán en el futuro para asegurar el completo uso de los contingentes arancelarios?

Switzerland

I. ENVIRONNEMENT ECONOMIQUE (WT/TPR/S/116)

Intégration globale et intégration régionale

§ 45 : Quelles sont les perspectives de la Ligue arabe de parvenir à un démantèlement des droits de douane entre ses Membres sur 10 ans au rythme de 10 % par année ? Quelle est la couverture de ce démantèlement (exclusions de produits) et quels résultats ont été atteints entre 1998 et 2003 ?

§ 63 : Dans les accords bilatéraux avec l’Egypte, la Jordanie et la Tunisie, quelle est la part des produits manufacturés exclus du démantèlement dans les échanges totaux du Maroc avec ces pays ?

II. REGIMES DU COMMERCE ET DE L’INVESTISSEMENT (WT/TPR/S/116)

6) Le régime d’investissement

§ 74 : Quels ont été les effets des incitations à l’investissement - réduction des taux de droits de douane, exonération du prélèvement fiscal à l’importation de ces biens,...- sur les investissements et les exportations au cours des dernières années ? Quels secteurs ont été les plus réceptifs à ces incitations ?

III. ANALYSE DE POLITIQUE ET PRATIQUE COMMERCIALES PAR MESURE (WT/TPR/S/116)

2) iii) Evaluation en douane et iv) Droits de douane, autres droits et taxes

§ 18 et 20+ 21, p. 30 -:

L'utilisation de "prix seuil minimum" par le Maroc concernant certains produits agricoles ressemble fort à des prix minima qui sont prohibés par l'article 7§2 de l'accord sur l'évaluation en douane. Le Maroc utilise encore des prix minima alors qu'il ne maintient en principe plus de prix de référence depuis le 1er août 2002.

En quoi ces "prix seuil minimum" sont-ils différents des prix minima prohibés par l'accord sur l'évaluation en douane ? Etant donné les dispositions de l'accord sur l'évaluation en douane, comment et quand le Maroc entend-il remédier à cette situation et se conformer à ses obligations OMC ?

2) iii) Evaluation en douane et iv) Droits de douane, autres droits et taxes

§ 31, p. 30-:

D'après les informations figurant au paragraphe 31 du rapport du Secrétariat, les droits de douane appliqués sont plus élevés que les taux consolidés à l'OMC pour 35% des lignes tarifaires. Cette situation affecte pratiquement tous les chapitres du tarif douanier marocain (voir tableau AIII.4 dans l'appendice- p. 122 du rapport du Secrétariat) et la moyenne de la différence entre taux appliqué et taux consolidé est comprise entre 7.6% et 28.5%. Cette situation provient de la fusion des droits d'importation et du prélèvement fiscal à l'importation opérée en 2000.

Existe-t-il une différence entre le prélèvement fiscal à l'importation mentionné au § 31 et la taxe parafiscale à l'importation mentionnée au paragraphe 32 et si oui, laquelle ?

Etant donné que les taux consolidés à l'OMC constituent la limite supérieure maximale des droits à l'importation qu'un pays est autorisé à prélever, comment et quand le Maroc entend-il ramener ses droits appliqués au niveau des droits consolidés figurant dans sa liste d'engagements OMC ?

2) ix) Normes et autres prescriptions techniques

§ 60: For products for which the application of certain standards is mandatory, the importer must ask for a conformity confirmation of the Ministry of Industry, Trade and Telecommunications. Is such conformity confirmation also required for domestic products? If not: what are the reasons for a different treatment between foreign and domestic products?

§ 61 and 62: For what products is the NM mark mandatory? Is a certificate by the Ministry of Industry, Trade and Telecommunications required for all products that wear the NM mark?

SNIMA (Service de Normalisation Industrielle Marocaine) will chose a laboratory that performs the tests required for the NM certification. Can also foreign test laboratories perform such tests? What requirements must a foreign laboratory meet to be recognised by SNIMA?

The Ministry of Industry, Trade and Telecommunications is a member of the International Laboratory Accreditation Forum. Does Morocco accept test results of foreign test laboratories that are accredited by another ILAC member according to internationally agreed standards?

§ 64 states that medicinal products for human use must comply with the principles of Good Manufacturing Practices (GMP) applicable in Morocco. Does Morocco recognize GMP certificates issued by foreign inspectorates that show compliance with the GMP principles of the World Health

Organization (CPP - Certificate of Pharmaceutical Products) and/or with the internationally recognized standards relating to GMP adopted and promoted by the Pharmaceutical Inspection Convention Scheme (PIC Scheme)? If not, what are the reasons for the non-recognition ?

3) xi) Marchés publics

§ 80 – 94: le Maroc dispose-t-il d'un système de recours par lequel des agents économiques intéressés par des marchés peuvent recourir contre des décisions prises par les pouvoirs adjudicateurs ? Si non, le Maroc a-t-il l'intention d'introduire un tel régime à l'avenir ?

Quel est l'intérêt du Maroc pour devenir membre de l'Accord plurilatéral sur les marchés publics de l'OMC ? Pourquoi ?

3) xii) Prescriptions relatives à la teneur en éléments d'origine nationale

§ 95 : dans quelle mesure le Maroc considère-t-il que le régime lié à l'origine nationale dans les industries de montage de véhicules automobiles est conforme à l'Accord sur les mesures concernant les investissements et liées au commerce ? Quelles sont les perspectives de ce régime ainsi que de celui du mécanisme de compensation sous forme d'exportation de pièces détachées ?

4) iv) Intellectual property: Undisclosed Information

Concerning the specific issue of marketing approval procedure for market authorization of pharmaceutical and agricultural chemical products, Article 39.3 of the TRIPS Agreement requires Members to prevent undisclosed information pertaining to those products from being used in unfair commercial manner.

In WT/TPR/S/116 it is mentioned that different legislative acts protect undisclosed information. In cases where the data of the first applicant in the context of a marketing approval procedure for a pharmaceutical and agricultural chemical products remains undisclosed to the public, does your legislation prohibit the second applicant, for his own application, from relying on, or from referring to the original data of the first applicant, when applying subsequently for market authorization for his own product?

If this is not the case, how is this particular obligation of the TRIPS Agreement implemented in your legal framework?

IV. ANALYSE DE POLITIQUE ET PRATIQUE COMMERCIALES PAR SECTEUR (WT/TPR/S/116)

2) iii) Politique par type de produit

Céréales

§ 18-21 : Depuis 1996, le Maroc s'est engagé dans un processus de libéralisation des produits alimentaires de base, jusque là administrés par l'Etat. Le monopole d'importation de ces produits a été démantelé. Seule l'importation de blé tendre destiné à la fabrication de la farine nationale reste encadrée par l'Office national interprofessionnel des céréales et des légumineuses. Quand le Maroc a-t-il l'intention de supprimer le monopole d'importation de l'Office national interprofessionnel des céréales et des légumineuses pour le blé tendre ?

Norway

1. Given Morocco's membership in multiple preferential free trade agreements some foreign investors might find it difficult to identify which rules and benefits apply within each sector. We

would like to know what steps Morocco is taking in order to simplify its trade and investment regime in this regard.

2. Morocco applies a tariff system where over one-third (or 5,887 tariff lines) are subject to rates higher than the bound rates, as well as non-ad valorem rates for a number of products where tariff bindings of products were made at ad valorem rates. We would be pleased to know how Morocco intends to bring its present system into compliance with its WTO commitments.

European Union

Report by the Government (WT/TPR/G/116)

III. TRADE POLCY OBJECTIVES AND INSTRUMENTS

To which extent are eco-labelling schemes for timber being taken into consideration by the Moroccan authorities when approaching the desertification and draught issue?

(6) Government Procurement

To which international agreements and conventions covering government procurement is Morocco a signatory?

Report by the Secretariat (WT/TPR/S/116)

III. TRADE POLICIES AND PRACTICES BY MEASURE

(2) Measures Directly Affecting Imports

(ix) Standards and other technical specifications

(para 59) The procedure for drawing up technical specifications includes the consultation of experts and the concerned departments in the course of a three-month public enquiry. When in the process is the public consultation taking place? Can stakeholders from third countries participate in the public consultation? At what extent the technical committees are obliged to take comments into account or to explain why they were not accepted? Is there an impact assessment analysis (covering economic, social and environmental aspects) of the draft technical specifications before being adopted?

(para 60) Mandatory technical specifications apply without discrimination to imported and locally-produced goods. It is mentioned that "imports are subject to a certificate showing that they conform to the mandatory standards". Are locally-produced goods subject to the same certificate? Do the certification procedures differ depending on the type of product?

(para 61) In order to use the NM mark, it is necessary to submit an application to the Moroccan Industrial Standardization Service (SNIMA). SNIMA selects the laboratory for testing. On which basis a specific laboratory is selected? How many laboratories exist? Is there an appeal procedure in case of refusal to give the right to use the NM mark? How frequent are the regular monitoring visits to ensure the follow-up of the use of the mark?

(xi) Government procurement

(para 81) Where are the decisions of the Bids Commission published?

(para 82) What are the rules and procedures of ordinary law applicable to contracts for supply of water, electricity, and telecommunications services, as well as to contracts for public service concessions? Does ordinary law contain transparency rules?

(para 84) Is the choice between the various procurement methods left up to the discretion of the awarding authority? If not, when are awarding authorities allowed to use more restrictive procurement procedures? In particular, in which cases can awarding authorities make use of the negotiated contracts procedure?

(para 85) Is publication only made in national newspapers? For contracts financed through foreign funds, to which Embassies are invitations to tender sent out to? What is the procedure when the funds are provided by international organisations?

(para 89) Does the information provided to participants of the final decision on the bids include the name of the successful bidder? Is it possible for bidders to obtain reasons for the selection/rejection of their tender?

(para 90) Is it possible to contest the final decision of the Bids Commission? Under what conditions can the awarding authority decide not to continue with the invitation to tender and order that the whole procedure recommence?

(para 92) Is preference for Moroccan enterprises only possible for contracts for works and related design contracts?

(para 93) Is there any data on the extent of foreign procurement in Morocco?

(3) Measures Directly Affecting Exports

(iii) Prohibitions, restrictions and export licensing

(para 106) The report states that the requirement for an export license was abolished for certain types of hides and skins. However, could Morocco please explain why, according to the updated Moroccan legislation on quantitative import and export restrictions, goods such as raw or semi-finished buff hides and skins are still subject to export licensing?

(v) Free export zones and industrial zones

(para 112) The report states that in order to benefit from ZFE status companies must export all their production. Foreign exchange operations are totally free and numerous taxes and duty exceptions exist. Can Morocco please explain how this situation complies with the provisions of the ASCM (in particular Article 3 on the prohibition of export subsidies)?

(vii) Tariff and fiscal incentives

(para 122) The report states that under the free industrial warehouse regime, the import of materials, equipment (parts and spare parts) as well as goods to be worked, is allowed under an agreement between the authorities and the enterprise, so that the “compensatory product” obtained can be exported. Can Morocco, please describe which kind of agreements are concluded between the authority and the companies and what is the exact meaning of “compensatory product”?

The paragraph further states that companies under the free industrial warehouse regime are allowed to sell 15% of their output on the domestic market. Does this mean that there is an export requirement of 85% for these companies?

IV. TRADE POLICIES AND PRACTICES BY SECTOR

(2) Agriculture

We would be grateful if Morocco could give us an indication in how far it is engaged in sustainable agriculture capacity building. In particular we would be interested to know if any attention is given on trade-related technical assistance for small-scale farmers?

(4) Manufacturing

(i) Textiles and leather goods

Please explain to what extent environmentally sound and socially responsible production and processing methods in the textiles and manufacturing industries are being supported by the Moroccan authorities.

(5) Services

(i) Tourism

(para 102) We welcome Morocco's efforts to set a long-term strategic plan on tourism with business-oriented, measurable objectives (10 million tourists by 2010). We encourage in particular the focus on professional training and education. It is very encouraging that these strategic plans are created in collaboration with the private sector. This should continue over the whole implementation phase. Measures should be taken to ensure the participation in the planning/implementation process of international companies with interests in Morocco in a non-discriminatory way. What measures is the Moroccan government taking in this sense? What channels are foreseen to include non-national companies in the activities of the Tourism strategic steering committee?

Tax measures for the promotion of tourism activities should be applied in a non-discriminatory way. What measures is the Moroccan government taking in this sense? Same applies to State facilitation of access to financing, in particular regarding measures for financing hotel renovations.

Sustainable development considerations are very important on tourism development. What measures is the Moroccan government taking in this sense? How far are sustainability criteria being integrated into the Moroccan policy on tourism?

(ii) Telecommunications

(para 105) What is the concrete role of the National Telecommunications Regulation Agency (ANRT)? Is it in charge of all regulatory issues, including the attribution of licenses, interconnective regulations and also the attribution of frequencies? If not so, which body is in charge?

(para 108) The report states that no offers were received for the second fixed telephony license. Could the Government please inform about the reasons for this?

(iii) Transport

(para 128) What are the reforms envisaged by Morocco following the study on liberalisation of ground services?

(iv) Financial services

(a) Insurance

(para 138) What are the detailed criteria of the prior agreement by the Ministry of Finance in case more than 10% or 30% of the capital is sold? Are there identical to the criteria to obtain a license?

(para 139) Is it allowed for a subsidiary incorporated in Morocco of a foreign company to own more than 50% of the capital of an insurance intermediary in Morocco?

(para 140) Does being approved in Morocco necessarily involve to be established in Morocco? For instance, since cross-border provision of reinsurance services to Morocco is allowed, does it entail that such reinsurance companies, which are not established in Morocco, have to go through an approval process? If this is the case, what are the criteria to obtain such an approval?

(para 141) What is meant by "subject to the transfer of operations to the Central Reinsurance Company? Does it correspond to compulsory cessions and/or other requirements?

(b) Banking

(para 148) Could Morocco please detail the differences between subsidiaries and agencies of foreign banks for their establishment and operation?

(para 150) What are the criteria used to determine whether a bank belongs to the category of "large banking institutions"? As a result, which banks are currently included in this category?

Canada

Secretariat Report (WT/TPR/S/116)

III. Trade Policies and Practices by Measure; (4) Measures Affecting Production and Trade; (iv) Protection of Intellectual Property Rights; Paragraph 151

What steps are you planning on taking to enforce intellectual property rights and combat counterfeiting, piracy of musical and audiovisual tapes, trademarks, and industrial designs?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (2) Agriculture, Fisheries and Related Activities (iii) Policy by Product (a) Cereals; Paragraph 19

Has the import regime on durum wheat changed since the submission of Morocco's Trade Policy Review?

Recalling the current process of reform and liberalization of trade policies, why does Morocco feel it is necessary to change the level of their applied tariff rate on higher quality durum wheat?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (3) Mining and Energy (i) Mining; Paragraph 62

Paragraph 62 outlines ongoing reform. At this stage, is there a timeline under which Morocco plans to improve its geological infrastructure, reform the institutional framework and legislation?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (5) Services; Paragraph 99

Paragraph 99 states that “Morocco has not bound the measures affecting the presence of physical persons, with the exception of certain executive staff, experts and trade representatives”.

With respect to mode 4 horizontal commitments, does Morocco apply a labour market test of any kind?

Does Morocco’s current immigration regime cover: the temporary entry of service suppliers providing after sales or after lease service; temporary entry of professionals; the provision of work permits for spouses or common-law partners of Intra-company transferees or professionals?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (5) Services; (ii) Telecommunications

Evidently Morocco has had success in liberalizing the telecommunications sector, fostering competition and lowering prices. We also note that competition, expansion of the telecommunications market and lower prices appear to have been more dynamic and significant for mobile telephony than for fixed-line telephony.

We recognize that Morocco has sought to license a second fixed line operator (no submission was made by a candidate within the deadline). Do you intend to relaunch this process? How do you propose to foster competition in the fixed line sector?

We also note a growth in Internet subscribers and in Internet service providers. Has this growth been achieved through new infrastructure development, through the incumbent's provision of such services or through the use of the incumbent's network? If the latter, how does your regulatory regime foster competitive access through this network to the customer?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (5) Services; (iv) Financial Services, (a) Insurance

Can Morocco please explain the rationale for requiring that insurance services be supplied only by natural persons of Moroccan nationality or legal persons with headquarters in Morocco?

What forms of foreign presence does the law allow for insurance companies? Can foreign insurance companies establish branches, subsidiaries or representation offices?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (5) Services; (iv) Financial Services, (b) Banking; Paragraph 148

Can Morocco please explain the range of activities loan establishments can engage in? Are they restricted to loans or can they accept deposits? Are loan establishments authorized to conduct operations through branches? Are agencies or offices considered branches?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (5) Services; (iv) Financial Services, (b) Banking, Paragraph 149

How does Morocco define “well-known international banks”?

IV. Trade Policies and Practices by Sector; (5) Services; (iv) Financial Services, (b) Banking, Paragraph 150

How does Morocco determine that a shareholder can exercise a decisive influence? What percentage of shares does a shareholder need to hold to be perceived as exercising a decisive influence? Are there other factors that are taken into consideration, e.g., board representation?

Brazil

I – TRADE AND INVESTMENT REGIMES

(3) Main Trade and Regulations

1) It is mentioned that the revision and amendment of the Morocco trade-related legislation were elaborated in order to adapt it to the provisions of the WTO Agreements, particularly the Agreement on Agriculture and the Agreement on Safeguards. Has Morocco implemented the Agreement on Implementation of Article VI of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994 (Anti-dumping Agreement) and the Agreement on Subsidies and Countervailing Measures? Did these Agreements modify any trade-related Moroccan legislation?

II – TRADE POLICIES AND PRACTICES BY MEASURE

(2) Measures Directly Affecting Imports

(vii) Contingency Measures

(a) Safeguard measures

1) In paragraph 52, it is said that "when imports cause or threaten to cause material injury to an established domestic industry or materially retard its creation, tariff or non-tariff measures may be imposed if it is found that there has been a massive increase in imports of like or competitive products". Considering that the Agreement on Safeguards establishes that safeguards measures can only be applied if, among others conditions, it is demonstrated that increased imports are causing or threatening to cause serious injury to the domestic industry, could Morocco elaborate on the compatibility of the conditions established in its legislation, that reproduce the definition of "injury" adopted in the Anti-dumping Agreement; and the conditions established in the Agreement on Safeguards that refer to "serious injury"?

2) Still as regards paragraph 52, could Morocco elaborate further on the application of safeguard measures in the case of imports of products entering duty free under agreements concluded prior to the entry into force of the Moroccan legislation? What is the procedure adopted in cases where there are imports of products entering duty free that originate from third countries?

3) According to paragraph 53, Morocco "has applied a safeguard duty of 130 per cent to out-of-quota imports of fresh bananas". Considering that the duration of this safeguard measure exceeds three years, could Morocco inform if it has already reviewed the situation, as established in Article 7.4 of the Agreement on Safeguard, with a view to evaluate if it is appropriate to withdraw the measure or increase the pace of liberalisation?

(b) Anti-dumping and countervailing measures

4) In paragraph 55 it is mentioned that the definition of "normal value" adopted by Morocco's legislation is: "(...) the price of a like product destined for consumption in the exporting country or, in the absence of such a price, the highest price for the export of a like product to a third country, or the cost of production in the country of origin, plus a reasonable addition for selling costs and profits." Could the authorities explain the reason why the "highest price for export" is adopted in this case?

5) In paragraph 56 it is mentioned that "the Minister responsible for foreign trade transmits requests to the Minister concerned who, within a maximum period of 30 days, must return them to the former together with his opinion. If the Minister concerned provides evidence of dumping, a subsidy or premium, and injury caused to the domestic industry, the appropriate measure (anti-dumping or countervailing duty) is immediately applied by means of an order by the Minister for Finance". Could Morocco explain the meaning of the term "premium" referred above? Could Morocco also explain if its legislation allows the adoption of provisional measures sooner than 60 days from the date of initiation of the investigation, considering that the WTO Agreements (article 7.2 – anti-dumping measures; and 17.3 – countervailing measures) do not recommend this procedure?"

United States

II. Trade and Investment Regimes

(5) Trade Agreements and Arrangements

(iii) Bilateral Agreements and Arrangements

For the record, the Morocco and the United States have begun negotiations of a Free Trade Area. This fact is not reflected in the Government's or Secretariat's report.

III. Trade Policies and Practices by Measure

(2) Measures Directly Affecting Imports

(iii) Customs Valuation

Can Morocco explain how the variable duties applied to items such as wheat, rice, soybeans, colza, rape, sunflower seed, and sugar are consistent with the WTO Customs Valuation Agreement?

(iv) Tariffs, other duties, and taxes

We are concerned that, according to para. 31 of the Secretariat's report, a large number of tariff lines exceed Morocco's bound rates, and that non-ad valorem rates have been imposed in cases where Morocco's bindings were ad valorem. How does Morocco plan to bring these tariffs into conformity with its WTO commitments?

The United States understands that the fiscal tax imposed on imports (PFI) was incorporated into the customs tariffs. However, assessing the "actual" applied tariff is challenging given that before the simplification the PFI was shown not to be the same for all products (ranging from 0 to 15 percent). What will Morocco do to bring its applied tariffs in compliance with its WTO tariff bindings?

How does Morocco determine the minimum threshold price that affects the variable duties currently applied to 40 tariff lines? Why are these variable duties necessary? Has Morocco sought other less trade disruptive measures to address its concerns? Will the application of variable duties be a long-term policy?

We understand that the veterinary sanitary inspection tax and the inspection of plants vary, how are these taxes assigned? Is there a list of commodities and corresponding inspection tax readily accessible?

How are the within-quota reductions in duties and taxes during Ramadan (described in para. 41 of the Secretariat's report) published to maintain transparency?

The United States requests confirmation that the taxes listed in para 36 are applied on a National Treatment and MFN basis, e.g., that the tax on imported wood applies to imports from all sources and also to domestic output. If not, how is this consistent with GATT Article III?

Which of these taxes and charges are considered charges for services rendered in conformity with Article VIII of the GATT? Please confirm that they are applied on an MFN basis.

What is the purpose of the storage tax? How can a tax levied on an "ad valorem" basis be consistent with the cost of storage or other customs handling, i.e., in conformity with Article VIII of the GATT, since it is based by definition on the value of the import?

(v) Exemptions and refunds of duties and taxes

Para 34 of Part III of the Secretariat's report lists a number of goods exempt from VAT. Is this exemption applied on an MFN and National Treatment basis? Does the exemption for staple goods apply for both imported goods and domestic production?

The United States requests further background information on the measure "tax reduction on unlawful traded products," described in para. 21 of the Government's report. What tariff lines does the measure include and what are the tax reductions?

(vi) Rules of Origin

For non-preferential and preferential rules of origin, respectively, does Morocco incorporate the requirements of Article 2(h) and Annex II, paragraph 3(d) of the WTO Agreement on Rules of Origin in its laws, i.e., that the customs authority will provide upon the request of an exporter, importer or any person with a justifiable cause an assessment of the origin of the import and outline the terms under which it will be provided, and that any request for such an assessment would be accepted even before trade in the goods concerned began and remain valid for 3 years provided the facts and conditions remain comparable?

(vii) Import prohibitions, quantitative import restrictions and import licensing

Per para. 44, For what reasons does Morocco ban the importation of live bovine animals and bovine embryos?

The United States commends Morocco for its notifications to the Committee on Import Licensing Procedures. We note however, that the import licenses applied on bananas, noted in WT/TPR/S/116, are not notified in G/LIC/N/3/MAR/3. Is this an oversight? Will Morocco notify these requirements?

(viii) Contingency Trade Measures

Is there a connection or linkage between Morocco's "contingency" laws and the regular trade remedy laws for Safeguards, AD, and CVDs? Can Morocco confirm that the use of this authority is only in support of measures taken in conformity with the provisions of the WTO?

(ix) Standards and other technical specifications

Para. 58 of the Secretariat's report indicated that standards are used to control the quality of imported industrial products. Do Morocco's standards apply equally to domestic production?

Para. 59 notes that Morocco consults experts and departments in the course of a three-month public enquiry when developing a standard. Does this process of developing a standard apply for "technical regulations?" If so, does this "public enquiry" include a public notice requesting comments by interested parties? When are draft standards and technical specifications sent to the CSIQP for its opinion - - before or after public comment? Are draft standards and technical specifications made public (per TBT Art 4, annex 3)?

Para. 60 indicates that Moroccan standards and technical specifications are generally optional, but may be made mandatory. Can Morocco confirm that there is an opportunity for public comment on proposed mandatory standards/specifications?

Does certification apply to all regulated products? Are there alternatives to certification to ensure product conformity?

Para. 62 indicates that Morocco does not "automatically accept" foreign certification, but that this issue is under review. The United States encourages Morocco to use its current review of this policy to bring its practices into conformity with article 6.1 of TBT, and avoid creating unnecessary barriers to trade.

The United States requests that Morocco describe its approval process for food additives in imported processed food.

(3) Measures Directly Affecting Exports

(vi) Export subsidies

Could Morocco please describe in greater detail the subsidies discussed in para. 114, which are granted to air transport companies for the export of certain agricultural products. Are similar transport subsidies granted to other industries?

(vii) Tariff and fiscal incentives

Could Morocco please provide more information regarding the tariff and fiscal incentive programs described in paras. 115-123 of the Secretariat's report (those allowing the suspension of duties and taxes upon import). For example, which industries are granted incentives under these various programs?

(4) Measures Affecting Production and Trade

(i) Incentives

Could Morocco please explain further the role of its Compensation Fund in subsidizing Moroccan industry, described in para. 132. For example, in what forms does the Compensation Fund grant subsidies, and to which industries? Has Morocco notified this program under Article 25 of the Subsidies Agreement and if it has not done so, why this program is not eligible for notification.

Paragraph 80 of part IV of the Secretariat's report indicates that Morocco has recently granted a 17% reduction in the cost of electric power to the industry. Does this apply only to the textile and leather industries or to all industries? Has Morocco notified this apparent subsidy per article 25 of the SCM agreement?

(iv) Intellectual Property Rights

Morocco is not a member of the Convention on the Protection of the Interests of Producers of Phonograms from Illegal Broadcasting of their Phonograms (the "Geneva Convention"). Does Morocco plan to accede to this convention?

Morocco has not acceded to the WIPO Copyright Treaty ("WCT") and the WIPO Performances and Phonograms Treaty ("WPPT"). In general, as discussed more fully below, what steps is Morocco taking to join and fully implement these treaties?

Para. 64 of WT/TPR/S/116, states that Morocco enacted a new law on copyright and related rights (Law No. 2-00). Can Morocco confirm that Law No. 2-00 is the current law governing copyright and related rights.

Article 13 of Law No. 2-00 sets forth an exemption for the making of temporary copies that take place during a digital transmission. Please describe the scope of the exemption and its operation.

Article 21 of Law No. 2-200 sets forth an exemption for making copies of computer programs under certain circumstances. Please describe the scope of the exemption and its operation.

Article 38, which is captioned "Assumption of Ownership: the Authors," sets forth a presumption of authorship. However, notwithstanding the caption, Article 38 does not appear to establish a presumption of subsistence and/or ownership of copyright. How does a copyright owner establish subsistence and/or ownership of copyright in an infringement action in Morocco?

Please describe any current plans for revising Law No. 2-200 to conform to the requirements of the WCT and WPPT. In particular, please describe how Morocco plans to provide "adequate legal protection and effective legal remedies against the circumvention of effective technological measures" used by authors and copyright owners to protect their works in the digital environment?

Article 40 of Law No. 2-200 provides that a copyright owner may enter into exclusive or non-exclusive licenses in connection with a work. Nonetheless, Chapter 8 extensively regulates publishing contracts. Please describe all instances of governmental regulation of copyright and related rights contracts. In practice, how do these regulatory mechanisms operate?

Article 60 ("collective management") entrusts the exploitation of certain copyrights and related rights to the "authors guild." Please describe how this collective management arrangement operates. Are there other examples of state-regulated collective management arrangements in Morocco?

Trademarks, Geographical Indications, Industrial Designs, Patents, and Integrated Circuits

Paragraph 44 of WT/TPR/G/116 indicates that Morocco's Industrial Property Law 17-97 adopted in March 2000, brings Moroccan law into compliance with TRIPs obligations in respect of the areas captioned above, but is not yet in force. It also states that the law will enter into force 6 months after the adoption of its implementing texts. Could you please give us the status of this law and implementing texts?

In what way will well-known marks be protected, consistent with Article 16(2) of the TRIPs Agreement? Please supply any implementing regulations for protection of well-known marks, both those currently enacted or pending.

In what way will Morocco provide geographical-indications protection in general, as required under Article 22 of the TRIPs Agreement, and geographical-indications protection in particular for wines and spirits, as required under Article 23 of the TRIPs Agreement? Specifically, what are the legal means provided to interested parties to prevent the misleading use of a geographical indication

or any use that constitutes an act of unfair competition within the meaning of Article 10bis of the Paris Convention?

What procedures are in place for the protection of third-country geographical indications, whether via registration or by other means

What are Morocco's plans with regard to joining UPOV (as Morocco is already an Observer in UPOV)?

Does Morocco have plans to implement a regime for the protection of undisclosed information in compliance with TRIPs Article 39? Please explain. Specifically, will drug regulatory authorities preclude reliance by a second applicant for registration of a drug on the data submitted by the first applicant for marketing approval? Is or will this be the case whether or not the drug is patented in Morocco?

IV. Analysis of Trade Policies and Practices by Sector

(3) Mining and Energy

(ii) Energy

Could Morocco please provide more information regarding its subsidy program for the consumption of petroleum products (para. 73). For example, which industries are granted these subsidies and in what form(s) the subsidies are given?

(4) Manufacturing

(i) Textiles and leather goods

The Secretariat's report (para. 82) indicates that the Moroccan Government has created a Fund for the Restructuring of the Textile Sector (FORTEX). Could Morocco please provide more information on this program, including:

- the form of aid provided to firms under this program (e.g. tax incentives, grants, etc.);
- eligibility criteria for firms to receive aid under this program;
- the number of firms that have received or will receive aid under this program;
- budgetary information on the provision of subsidized energy costs, tax incentives and preferential financing to textile firms; and
- a description of Morocco's efforts to boost textile production and exports under this program, and whether any benefits under the program are contingent upon export performance.

Please also indicate whether Morocco has notified this program under Article 25 of the Subsidies Agreement and if it has not done so, why this program is not eligible for notification.

(ii) Transport equipment

The Secretariat's report (paras. 90-93) indicates that in an agreement between the Moroccan Government and Fiat Auto SpA, in exchange for duty exemptions as well as a VAT reduction of 7 percent on the sales of economy vehicles in Morocco, Fiat agreed to incorporate a certain percentage of domestic content in its automobiles (50 percent as of July 1998). The United States requests that Morocco please provide more information regarding this program. In particular, does this program conform with Morocco's obligations under the Subsidies Agreement not to provide subsidies that are contingent on the use of domestic over imported products.

RÉPONSES FOURNIES PAR LE ROYAUME DU MAROC

Madame la Présidente,
Monsieur le Présentateur,
Excellences,
Mesdames et Messieurs,

Je tiens tout d'abord à vous réitérer mes chaleureux remerciements pour les expressions de bienvenue et de sympathie adressées à moi même ainsi qu'à la délégation qui m'accompagne.

Je voudrais également vous dire combien nous sommes profondément touchés par les marques de compassion et de condoléances exprimées suite aux actes terroristes perpétrés le 16 mai 2003 à Casablanca.

Je remercie tous les intervenants pour leurs encouragements et marques d'appui à l'égard du programme de réformes économiques entreprises par le Gouvernement marocain. Ce programme, comme je l'ai précisé avant-hier dans ma déclaration liminaire, s'inscrit entre autres dans le cadre d'un processus continu d'adaptation aux exigences de l'environnement international. L'objectif ultime de ce programme étant de créer les conditions d'une croissance plus forte.

Ma délégation et moi-même avons le plaisir d'apporter, aujourd'hui, les réponses, éclaircissements et compléments d'information aux questions et interrogations posées par les délégations qui ont bien voulu nous interpeller sur certains aspects de notre politique commerciale.

Les réponses seront articulées autour de trois axes :

- Le cadre macro-économique et réformes structurelles ;
- Les instruments de la politique commerciale
- Et les aspects sectoriels.

I- Cadre macro-économique et réformes structurelles

I-1 Cadre macro-économique

Partant du constat qu'il ne peut y avoir de croissance forte et durable en dehors d'un cadre qui préserve les principaux équilibres macro-économiques, le Maroc s'est attaché à mettre en œuvre durant ces dernières années des politiques qui lui ont permis de consolider ses équilibres économiques et de créer des conditions plus propices à la relance de la croissance.

Au-delà des résultats présentés dans les rapports du Gouvernement et du Secrétariat et qui portent sur la période 1996-2001, je voudrais indiquer que les résultats obtenus en 2002 et ceux attendus pour 2003 viennent confirmer que notre pays a réussi, grâce aux politiques économiques mises en œuvre, à stabiliser son cadre macro-économique.

Ainsi en 2003, la croissance devrait se situer à près de 5,5% du PIB, l'inflation serait inférieure à 2% et le compte courant de la Balance des paiements devrait être excédentaire pour la troisième année consécutive, de près de 2,5 % du PIB (contre 4,9% en 2001 et 3,7% en 2002).

Au niveau des finances publiques, le déficit devrait être contenu dans les limites fixées dans la loi de finances 2003, soit 3% du PIB.

S'agissant plus particulièrement des efforts déployés par mon pays pour atténuer les effets de la sécheresse, aussi bien au niveau du monde rural que plus globalement sur la croissance, je voudrais souligner que des efforts importants ont été déployés par l'Etat à travers la mise en œuvre d'un programme de lutte contre la sécheresse pour une enveloppe de 700 millions de dollars US au cours de 2000-2001.

Ce programme a porté principalement sur l'approvisionnement du monde rural en eau potable et la protection du cheptel.

Parallèlement, des mesures ont été prises en vue d'accélérer le rythme de réalisation des programmes sectoriels destinés au monde rural.

Ces programmes portent notamment sur l'intensification des efforts en matière d'irrigation, de reboisement, d'infrastructure hydraulique, et d'électrification du monde rural de désenclavement et d'équipements sociaux. La politique engagée dans ce cadre vise à promouvoir un développement diversifié et durable du monde rural.

I-2 Réformes structurelles

Le Gouvernement du Maroc a procédé à un reclassement de ses priorités en mettant l'accent sur les aspects touchant la relance de l'activité économique.

En effet, parallèlement aux réformes horizontales touchant à l'Administration, à la Justice, à l'Education nationale et à celles concernant le social (logement, santé, monde rural, lutte contre la pauvreté), de nombreuses réformes sont actuellement initiées pour l'amélioration de l'environnement, de l'investissement et la relance de l'activité économique. Parmi ces réformes je voudrais citer en particulier :

1 - La poursuite de la réforme du secteur financier qui visera à mettre ce secteur au diapason des meilleures pratiques internationales, notamment en renforçant l'autonomie de la Banque Centrale et des organes de supervision du marché des capitaux ;

2 - La réforme du secteur du transport avec la libéralisation du transport routier et celle en perspective du maritime et de l'aérien ;

3 - La dynamisation du processus de privatisation à travers la proposition de nouvelles entreprises à privatiser et l'encouragement de l'ouverture du capital de certains établissements publics au privé ;

4 - L'engagement d'un important programme de renforcement des infrastructures autour de plusieurs projets structurants : projet du port Tanger Méditerranéen , expansion du réseau autoroutier, Plan Azur pour le développement touristique...

5 - La rationalisation de l'investissement des établissements publics (contrats programmes pour la COMANAV, ONCF, RAM,) ;

6 - La poursuite de la réforme fiscale avec le réaménagement de la fiscalité locale et l'allégement de la fiscalité sur les revenus (révision à la baisse du taux marginal de l'Impôt Général sur le Revenu) ;

7 - Enfin, les résultats du dernier dialogue social qui a abouti à l'accord du 30 avril 2003 signé par tous les partenaires sociaux, laissent présager des avancées rapides en termes d'adoption d'une nouvelle législation du travail et d'une paix sociale.

II- Instruments de La Politique Commerciale

II-1 Mesures Tarifaires

L'évolution du tarif douanier reflète la politique de libéralisation des échanges qui a consisté d'une part, en l'élimination des mesures non tarifaires par l'adoption des mesures tarifaires notamment le droit de douane comme fondement de la protection et d'autre part, en la réduction progressive des mesures tarifaires.

D'une manière générale, la politique tarifaire vise :

- la réduction progressive de la pression fiscale ;
- l'harmonisation et la simplification de la fiscalité douanière à travers :
- l'application du même niveau du tarif pour les produits de même nature (biens d'équipement, matières premières, produits semi-finis, produits finis) ;
- la réduction du nombre de quotités tarifaires ;
- et la réduction du nombre de taxes appliquées à l'importation.
- la rationalisation du tarif douanier à travers l'application des taux les plus réduits aux biens d'équipement, les intrants et accessoires et pièces détachées non produites localement pour encourager l'investissement et améliorer la compétitivité de la production nationale.

Ainsi, le tarif douanier actuellement en vigueur est le résultat de cette politique qui a été marquée, depuis 1996, par :

- la réduction de quotités tarifaires de 13 à 7 quotités à l'exception des équivalents tarifaires appliqués aux produits agricoles de base (céréales, viande, sucre, huile) ;
- l'intégration du Prélèvement Fiscal à l'Importation (PFI) dans le droit d'importation depuis le 1^{er} Juillet 2000 ;
- la banalisation dans le tarif douanier des avantages douaniers accordés à l'investissement à travers l'application dans le cadre du droit commun du taux de droit d'importation minimum aux biens d'équipement et matériels et outillages.
- L'introduction dans le tarif des amendements du système harmonisé (amendement de 1996 et amendement de 2002).
- La réduction des écarts entre les taux NPF et les taux préférentiels au titre des accords de libre échange conclus par le Maroc dans le cadre de la diversification de ses partenaires commerciaux et de l'intégration économique régionale.

En ce qui concerne les engagements pris par le Maroc en matière d'accès au marché, je dois rappeler que conformément à son offre dans le cadre des négociations de l'Uruguay Round, le Maroc avait consolidé les positions tarifaires de son tarif douanier à 40 % pour les produits industriels et 45 % pour les produits agricoles (hors produits de base) au titre du droit d'importation et à 15 % au titre du Prélèvement Fiscal à l'importation (PFI) à l'exception de la liste de concessions tarifaires au titre de son accession au GATT en 1987.

Ainsi, pour les produits industriels, le taux maximum consolidé est de 55 % alors que le taux maximum appliqué est de 50 %. De ce fait, la réforme visant à simplifier le tarif du Maroc en fusionnant mécaniquement les droits d'importation et le PFI n'a pas entraîné d'augmentation des taux consolidés. Aussi, 100 % des lignes tarifaires des produits non agricoles sont compris entre une fourchette de 2,5 % à 50 % et par conséquent, ils sont soumis à un niveau de tarif nettement inférieur aux taux consolidés.

Par conséquent, le Maroc considère que les taux maximum consolidés n'ont pas enregistré de dépassement dans la mesure où le rapport du Secrétariat se base sur un taux d'importation de 50 % y compris le PFI au lieu de 40 % sans le PFI. Ceci ressort clairement dans le Tableau AIII.3 du rapport du Secrétariat qui indique que la fourchette des droits d'importation varie entre 2,5% et 50 %.

Pour les produits agricoles, le Maroc a appliqué et notifié d'une manière régulière la réduction des tarifs. Néanmoins, il importe de signaler que le Maroc n'a pu démarrer son programme de réduction que vers la fin de l'année 1996 à la suite de la déréglementation du marché intérieur et la suppression des licences d'importation et des prélèvements variables auxquelles les produits de base étaient soumis.

Concernant l'engagement de réduction tarifaire et pour rattraper ce retard (quoique léger), le Maroc a opté au cours des deux dernières années pour une réduction plus rapide qui lui permettra d'aboutir en 2004 au niveau des tarifs consolidés. D'ailleurs, la dernière réduction est intervenue le 5 Juin 2003.

Par ailleurs, il convient de signaler que la taxe para-fiscale à l'importation de 0,25 % pour l'inspection des exportations et la promotion économique, n'est ni une taxe d'effet équivalent ni une recette budgétaire pour le Trésor. Les recettes de cette taxe sont plutôt destinées à couvrir les dépenses afférentes aux services rendus à certains organismes d'appui aux petites et moyennes entreprises.

Je dois enfin préciser que la pression de la fiscalité douanière rapportée aux importations totales du Maroc est passée de 13 % en 1998 à 9,5 % en 2002. Ce résultat découle des réformes et modifications tarifaires ainsi que de la mise en œuvre des accords de libre échange.

II-2 Accords commerciaux régionaux

Dans le cadre de la politique d'ouverture économique et de diversification de ses partenaires, le Maroc a conclu un certain nombre d'accords de libre échange.

La plupart de ces accords s'inscrivent dans le cadre du processus d'intégration régionale et sous régionale. Ces accords sont conformes aux dispositions de l'OMC notamment l'article 24 du GATT 1994 et viennent étayer les efforts de libéralisation des échanges prônés dans le cadre de cette organisation.

Le Maroc est conscient de la nécessité de réduire les écarts entre les droits NPF et les droits préférentiels. C'est dans ce sens qu'un processus de réforme tarifaire est entamé pour atténuer le glissement des échanges de marchandises d'autres origines vers l'origine préférentielle et d'encourager

la diversification de nos échanges commerciaux avec les autres partenaires soumis au régime fiscal de droit commun à l'importation au Maroc.

II- 3 Restrictions Quantitatives

En ce qui concerne les restrictions à l'exportation et particulièrement les restrictions aux exportations des peaux et cuirs actuellement soumises à licence d'exportation, cette mesure a été prise au mois d'avril 2001 pour faire face aux graves difficultés d'approvisionnement en peaux finies sur le marché local rencontrées par les industries de transformation (chaussures, vêtements en cuir et maroquinerie), par les tanneries industrielles en ce qui concerne les peaux brutes ainsi que par le secteur de l'artisanat.

Ces difficultés ont été engendrées notamment par l'insuffisance de l'offre sur le marché international des peaux et cuirs, causées par les maladies et épidémies (Encéphalite spongiforme, fièvre aphteuse...) et par une augmentation significative de la demande étrangère sur les peaux non finies d'origine marocaine.

Cette mesure a été prise conformément aux dispositions de l'article XI du GATT de 1994, sur une base non discriminatoire, en ce sens qu'elle s'applique à tous les partenaires commerciaux y compris ceux avec lesquels le Maroc a signé des accords de libre échange.

Cependant, il a été jugé nécessaire de maintenir cette mesure compte tenu de la désorganisation de ce secteur qui a nécessité l'intervention de l'Etat pour son ajustement. Toutefois, et dans le cadre de la levée progressive de cette mesure, l'exportation des cuirs et peaux finies n'est plus soumise à licence d'exportation depuis Septembre 2002 et la concertation est en cours avec les opérateurs économiques du secteur pour arrêter le calendrier nécessaire pour la levée de cette mesure.

II-4 Teneur en éléments d'origine nationale

S'agissant des mesures d'investissement liées au commerce, le Maroc a adopté en 1981, à l'instar de plusieurs pays, une loi réglementant l'activité de montage automobile visant le développement de l'industrie d'équipements et composants automobiles.

Ce cadre juridique a permis à mon pays de disposer actuellement d'un important tissu d'équipement automobile employant plus de 20.000 personnes. Cette réglementation spécifique ayant permis le lancement et l'essor de cette activité, le Maroc étudie actuellement un calendrier en vue de son abrogation.

II-5 Normes techniques

En matière de normalisation et prescriptions techniques, les normes sont élaborées par des comités techniques, après enquête publique de trois mois conformément aux dispositions de l'accord sur les obstacles techniques au commerce de l'OMC.

Les normes sont généralement facultatives au Maroc. Toutefois, les arrêtés d'homologation peuvent rendre leur application obligatoire pour des raisons de santé, de sécurité, d'hygiène et de protection de l'environnement.

Lorsqu'une norme est obligatoire, elle s'applique sans discrimination aux produits importés et ceux fabriqués localement. Les procédures de contrôle sont les mêmes et ce, quelle que soit la nature du produit industriel importé, fabriqué ou mis en circulation au niveau du marché local.

Afin d'harmoniser ses procédures de contrôle conformément aux accords de l'OMC, le Maroc a révisé le cadre légal et réglementaire régissant cet aspect.

II-6 Mesures de lutte contre le commerce déloyal et mesures de sauvegardes

Pour ce qui est de la compatibilité des dispositions de la loi 13-89 relative au commerce extérieur avec les dispositions des accords sur les mesures anti-dumping, les subventions et les mesures compensatoires et les sauvegardes, je dois préciser que cette loi a été élaborée en 1989 et entrée en vigueur en 1992 ; bien avant l'adoption des accords issus des résultats du cycle de l'Uruguay.

A cette date le Maroc n'était pas signataire des codes du Tokyo Round. Ainsi, l'article 15 de la loi relative au commerce extérieur n'avait repris que les principes énoncés dans les dispositions du GATT de 1947 notamment les articles six, quinze et dix neuf.

Toutefois, avec la signature par le Maroc des accords de Marrakech, ces derniers ont force de loi et font partie intégrante du dispositif législatif et leurs dispositions priment sur celles de la législation nationale.

Dans le cas où le Maroc serait appelé à mettre en œuvre des mesures anti-dumping, de sauvegardes ou des droits compensateurs, ces mesures seront prises conformément aux dispositions des accords concernés de l'OMC.

Il en est ainsi de la mesure de sauvegarde appliquée actuellement sur les importations des bananes pour laquelle le Maroc s'est conformé, lors de la mise en œuvre de cette mesure, à la procédure prévue par les dispositions de l'Accord sur les sauvegardes depuis l'ouverture de l'enquête jusqu'à sa mise en œuvre.

Ceci étant, un projet de loi sur les mesures commerciales correctives pris sur la base des dispositions des Accords de l'OMC est en cours d'adoption.

II-7 Mesures incitatives

En matière d'incitation à l'investissement, le régime en vigueur vise la transparence, l'harmonisation et l'intégration de certains avantages dans le droit commun, ainsi que la simplification des procédures administratives pour l'ensemble des secteurs.

Les effets attendus des incitations à l'investissement sont essentiellement la promotion de l'emploi, la modernisation des infrastructures et de l'appareil productif ainsi que l'accès aux nouvelles technologies et la promotion des exportations dans le cadre de la mise à niveau du tissu productif.

Il est cependant difficile de procéder à une évaluation quantifiable par secteur de l'impact du régime de l'investissement, dans la mesure où l'évolution des différents secteurs, est bien entendu, tributaire d'une multitude de critères , ce qui ne permet pas d'isoler l'impact d'une incitation.

S'agissant particulièrement de l'aide de l'Etat au fret pour le transport aérien des produits agricoles frais, il s'agit d'une aide pour réduire les coûts de commercialisation conformément à l'article 9 para. 4 de l'Accord sur l'Agriculture. Cette aide est bien entendu limitée aux seules produits agricoles frais.

II-8 Transparence, simplification des procédures et lutte contre la corruption :

En matière de marchés publics, il convient de préciser que notre pays dispose depuis 1998, d'une nouvelle réglementation qui régit les marchés publics. Cette réglementation a permis d'introduire des modifications significatives pour améliorer la transparence et la lutte contre la corruption avec notamment :

- l'obligation pour chaque administration de publier son programme au début de chaque année civile;
- l'obligation d'un appel d'offres ouvert pour travaux supérieurs à 100 000 \$ US ;
- l'ouverture des plis en séances publiques ;
- l'affichage des résultats de la commission d'appel d'offres dans les 24 heures après la prise de décision ;
- et le droit pour le soumissionnaire de s'adresser au maître d'ouvrage pour connaître les motifs d'élimination de son offre.

Par ailleurs, un vaste programme de lutte contre la corruption impliquant aussi bien l'administration que les organisations non gouvernementales a été engagé et axé notamment sur :

- la moralisation de la vie publique ;
- la modernisation des administrations publiques par l'utilisation des technologies de l'information, le renforcement du processus de simplification des procédures administratives et la promulgation de la loi sur l'obligation de motiver les décisions administratives ;
- l'amélioration du système d'information sur les activités et les procédures des administrations par des guides de procédures, des services d'accueil et d'orientation et
- l'encouragement à la mise en ligne électronique des informations de procédures ;
- et la mise en place de juridictions de recours administratives et judiciaires.

III - Politiques sectorielles

III- 1 Propriété intellectuelle

Comme je l'ai signalé dans ma déclaration liminaire, le Maroc a revu sa législation et l'a adaptée aux dispositions de l'Accord sur les Aspects des Droits de Propriété Intellectuelle (ADPIC). Le Conseil des ADPIC a reconnu conforme la législation de notre pays dans ce domaine lors de l'examen tenu à Genève en juin 2001.

Ainsi, la loi sur la protection des obtentions végétales et celle relative aux droits d'auteurs et les droits voisins sont déjà en vigueur, respectivement depuis 2002 et 2000.

Le Décret d'application de la loi 17-97 sur la protection de la propriété industrielle devrait, en principe, entrer en vigueur avant la fin du premier semestre 2004. Cette loi contribuera à la

modernisation et au développement de la législation nationale appliquée en la matière, en étendant la protection à d'autres domaines tels que les produits pharmaceutiques, les schémas de configuration des circuits intégrés et des marques de services.

La loi 17-97 introduit également, dans le cadre du respect des droits de propriété industrielle, la procédure des référés lorsqu'une action en contrefaçon est intentée en justice.

S'agissant de la question de la protection des renseignements non divulgués, les produits pharmaceutiques et les produits chimiques pour l'agriculture pourront bénéficier de la protection par brevet, dès la mise en application de la Loi 17-97.

En outre, une commission technique, dont les membres sont tenus par le secret professionnel, examine le dossier qui accompagne la demande d'Autorisation de Mise sur le Marché (AMM).

Le Maroc entreprend actuellement des travaux de réflexion sur toutes les questions liées à l'accord sur les ADPIC dans le cadre d'un comité national d'experts sur la propriété intellectuelle.

III- 2 Secteur des services

Dans ce domaine, les interrogations de certaines délégations ont porté sur le mouvement des personnes physiques, le tourisme, les services financiers, le transport et les télécommunications.

Concernant le mouvement des personnes physiques, les aspects relatifs à cette question se réfèrent à la législation marocaine en matière d'emploi et d'immigration ainsi qu'aux exigences de qualification et de formation professionnelles.

Pour le Maroc, cette question revêt une grande importance dans la mesure où il dispose d'un fort potentiel d'exportation. A cet égard, je saisis cette opportunité pour réitérer notre demande aux Membres de l'OMC de faire un effort supplémentaire d'ouverture et de souplesse en matière d'octroi des visas et d'exigence de qualification.

Pour ce qui est du tourisme, une nouvelle stratégie de développement du secteur pour la décennie en cours, sous la formule « vision 2010 », a été mise en place pour promouvoir le développement durable de l'industrie touristique, en vue d'atteindre 10 millions de touristes par an.

Ce secteur offre des opportunités importantes en termes de croissance économique, de création d'emplois, et d'investissements notamment étrangers qui bénéficient du même traitement que les nationaux. De surcroît, ce secteur se présente comme la 2^{ème} source de devises du pays.

Par ailleurs, le Maroc a souscrit des engagements dans le cadre de l'Accord Général sur le Commerce des Services (AGCS). Cette offre est jugée libérale dans la mesure où il n'y a pas de limitation à l'accès au marché touristique, à l'exception de l'exercice de la profession des accompagnateurs du tourisme, pour laquelle la nationalité marocaine est exigée.

Cependant, cette condition est tempérée par la possibilité accordée aux opérateurs étrangers de faire accompagner leurs groupes par des « tours leaders » quelle que soit leur nationalité.

Il est à noter par ailleurs, qu'il n'existe aucune discrimination entre les sociétés marocaines et étrangères concernant les activités des agences de voyage. En effet, depuis 1997 les opérateurs étrangers sont soumis au même régime que les nationaux pour l'accès au marché. De même, l'obligation pour les agences installées hors du Maroc de transiter par une agence de voyage marocaine ou étrangère établie sur le territoire marocain a été supprimée.

Pour ce qui est des services financiers, il convient de rappeler que notre pays a mis en œuvre tout au long de la décennie 90, un vaste programme de réformes de son secteur financier afin de libéraliser et de diversifier les sources de financement des acteurs économiques.

La réforme de ce secteur est en réalité un processus continu et le Conseil du Gouvernement du 13 Juin 2003 a adopté une série de projets de lois concernant les marchés de capitaux et qui sont venus modifier et compléter les textes en vigueur.

De même, le Gouvernement sera bientôt saisi de deux autres projets de lois modifiant la loi bancaire et le statut de la Banque Centrale.

A ce stade, je voudrais souligner que mon pays offre des conditions très libérales en termes d'accès à son marché de services financiers.

Même dans le domaine des assurances, où il y avait des restrictions sur le capital, le dernier code des assurances a permis de lever cette restriction et ce secteur est désormais ouvert aux investisseurs souhaitant s'installer dans notre pays.

Les seules restrictions que nous maintenons sont liées principalement des considérations de réglementation de change dans la mesure où notre pays n'a pas encore instauré la libéralisation totale du compte capital notamment pour les résidents.

En matière de transport routier, le Maroc compte poursuivre le processus enclenché tout récemment en matière de libéralisation et de professionnalisation du transport routier de marchandises et de démonopolisation de l'affrètement confié auparavant à l'Office National des Transports. La loi 16/99 y afférente est entrée en vigueur en Mars 2003.

En parallèle, la réforme du système de transport routier de voyageurs est à l'ordre du jour, l'objectif étant d'instaurer des critères rationnels d'accès à la profession et d'améliorer l'organisation et le fonctionnement de cette activité.

S'agissant des télécommunications, le secteur a connu de profondes mutations depuis l'adoption en 1998 d'un nouveau cadre réglementaire visant sa libéralisation. Celle-ci s'est concrétisée par l'introduction de la concurrence dès 1999 avec l'attribution de plusieurs licences de télécommunications aussi bien pour le mobile, les communications par satellite de types GMPCS et VSAT et les réseaux radioélectriques à ressources partagées ainsi que par la privatisation partielle de l'opérateur public.

L'Agence nationale de réglementation des télécommunications (ANRT), organe de réglementation indépendant jouissant de compétences en matière de fonctionnement et de réglementation des télécommunications, a été chargée de mener cette libéralisation.

Elle est entre autres chargée de l'instruction des demandes de licences, de l'accompagnement des opérateurs de télécommunications notamment par le biais de l'arbitrage des conflits en matière d'interconnexion et l'assignation de fréquences radioélectriques.

Cette dynamique de libéralisation a permis d'attirer des investissements étrangers conséquents réalisés principalement par des groupes internationaux, de créer environ 6000 emplois directs et indirects et d'augmenter la densité téléphonique de 5 % à près de 20 %. Le chiffre d'affaires des opérateurs de télécommunications a par ailleurs enregistré une progression de plus de 80% en 3 ans. Internet a également profité de cette tendance haussière en enregistrant des résultats prometteurs.

La poursuite de la libéralisation avec l'introduction de la concurrence dans le réseau fixe s'est très tôt avérée nécessaire pour développer les infrastructures et garantir l'entrée du Maroc dans la société de l'information. A cet effet, l'octroi d'une licence de télécommunications fixe a fait l'objet d'un appel d'offres international qui s'est soldé par l'absence de soumissions.

L'absence de soumission a permis la préparation d'un nouveau plan d'action de licences pour l'ouverture à la concurrence du fixe au Maroc qui sera examiné lors du prochain Conseil d'administration de l'ANRT.

III- 3 Agriculture, pêche et sécurité alimentaire

Le Maroc a toujours mené une politique d'autosuffisance à travers laquelle il projetait une satisfaction graduelle des besoins en produits de base de sa population grâce à sa production locale.

Toutes les importations étaient alors systématiquement soumises à des restrictions quantitatives et à des tarifs prohibitifs.

Depuis une vingtaine d'années et en particulier depuis son adhésion au système commercial multilatéral, le Maroc a résolument opté pour une plus grande intégration de son économie à l'économie mondiale à travers notamment la libéralisation de son commerce extérieur pour tous les produits, y compris les produits agricoles de base.

La contribution des secteurs de l'agriculture et des pêches maritimes à la sécurité alimentaire figure ainsi parmi les priorités de notre pays.

III . 4 Secteur énergétique

Pour ce qui est des produits pétroliers, les prix intérieurs sont fixés chaque quinzaine selon une formule d'indexation basée sur les cotations des produits raffinés sur le marché international.

Ce système de tarification des produits énergétiques, mis en place depuis 1995, a été également marqué par le désengagement de l'Etat quant au soutien des produits pétroliers à l'exception du gaz butane destiné à usage domestique.

Cependant, les prix de vente des produits pétroliers aux consommateurs sont restés inchangés depuis septembre 2000.

En effet, pour atténuer l'impact de la hausse des cours mondiaux des produits pétroliers enregistrés durant les années 1999 et 2000, l'Etat est intervenu pour soutenir les prix à la consommation.

III.5 Secteur de l'industrie pharmaceutique

Actuellement, le capital social d'une société opérant dans l'industrie pharmaceutique doit être détenu à hauteur de 51 % par des pharmaciens dont 26 % par des pharmaciens autorisés à exercer au Maroc.

Le gouvernement a annoncé récemment son intention d'éliminer cette contrainte dans le but de promouvoir l'investissement, aussi bien national qu'étranger, dans ce secteur.

Madame la Présidente,
Monsieur le Présentateur,
Excellences,
Mesdames et Messieurs,

Cet exposé résume globalement les réponses aux questions soulevées par les membres.

J'espère avoir satisfait l'essentiel de vos interrogations. Les membres de la Délégation et moi-même restons à votre disposition pour apporter d'autres explications complémentaires le cas échéant.

Je précise qu'une réponse écrite à toutes les questions sera communiquée au Secrétariat de l'OMC dans les délais impartis.

Je vous remercie.
