

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

WT/WGTCP/W/237
24 de julio de 2003

(03-3975)

Grupo de Trabajo sobre la Interacción entre
Comercio y Política de Competencia

Original: inglés

COMUNICACIÓN DE KUWAIT

A continuación se reproduce el texto definitivo de una comunicación remitida por la Misión Permanente de Kuwait, cuya versión preliminar se distribuyó para la reunión del Grupo de Trabajo celebrada los días 26 y 27 de mayo de 2003.

Cárteles intrínsecamente nocivos

Mediante el presente documento, y sin perjuicio de cualquier cambio futuro en su posición, Kuwait desearía aclarar algunos elementos conceptuales relacionados con la definición y el alcance de la expresión "cárteles intrínsecamente nocivos".

Sin duda, los anteriores debates del Grupo de Trabajo sobre la Interacción entre Comercio y Política de Competencia relativos a la cuestión de los "cárteles intrínsecamente nocivos" han hecho patente la profunda preocupación de los Miembros por el daño que causan tales cárteles. Las contribuciones de muchas delegaciones respecto de esa cuestión indican claramente que los "cárteles intrínsecamente nocivos" constituyen el tipo más destructivo y pernicioso de práctica anticompetitiva que, con toda seguridad, menoscabará los beneficios resultantes de la liberalización del comercio internacional e impondrá un gravoso costo a los consumidores y las economías de los Miembros, especialmente en los países en desarrollo. Kuwait hace suyas tales preocupaciones y coincide con los demás a ese respecto.

Sea cual sea la forma del marco multilateral sobre política de competencia de la OMC, Kuwait desearía que en la definición y determinación del alcance del concepto de "cábel intrínsecamente nocivo" internacional figurase una disposición que **excluyese no sólo los acuerdos intergubernamentales, sino también las prácticas comerciales restrictivas relacionadas con tales acuerdos**. Creemos que el párrafo 9 de la sección B de la parte IV del "Conjunto de principios y normas equitativos convenidos multilateralmente para el control de las prácticas comerciales restrictivas" de las Naciones Unidas establece expresamente esa cláusula.

Kuwait tiene presente que un observador (el distinguido representante de la UNCTAD) hizo referencia a esa cláusula en la reunión del Grupo de Trabajo celebrada en julio de 2002. No obstante, como las deliberaciones de la OMC y sus órganos conexos son un **proceso impulsado por los Miembros**, mi delegación considera muy oportuno insistir en esa noción y reflexionar sobre ella en la presente reunión.

Además, Kuwait considera que los cárteles emplean diversas estrategias para obtener ventajas competitivas y extraer rentas de los mercados. Entre esas estrategias figuran la fijación de precios, la manipulación de las licitaciones, la distribución de mercados, el bloqueo de la entrada a nuevos

./.

participantes, la limitación de la transferencia de tecnología, las alianzas estratégicas y operaciones conjuntas para controlar y limitar las entradas y, por último, las fusiones y adquisiciones.

No entraremos en más detalles sobre las prácticas que caracterizan a un "cártel intrínsecamente nocivo" y que, en nuestra opinión, han sido suficientemente analizadas en el **"Conjunto de principios y normas de las Naciones Unidas"** y en las **"Recomendaciones de la OCDE"**, dado que se tiene en cuenta la mencionada exclusión de los acuerdos intergubernamentales. Sin embargo, la cuestión de las fusiones es un elemento que falta en las dos definiciones anteriores.

Coincidiendo con el cambio de siglo, el mundo ha sido testigo de una enorme oleada de fusiones entre diferentes compañías y empresas de diversas actividades y ámbitos económicos. El sector energético, y en particular el petrolero, es uno de los que han experimentado las denominadas **"megafusiones"**. Ese tipo de fusiones ha dado nacimiento a algunas corporaciones multinacionales de enorme envergadura que, a su vez, representan un serio problema para los países en desarrollo cuyas economías dependen sobremanera de los ingresos generados por la producción, elaboración y exportación de petróleo y productos derivados del petróleo.

Millones de dólares EE.UU.

Datos financieros de 2001

Compañía	Fecha de conclusión de la fusión	Ingresos	Ingresos netos	Activo total
Exxon/Mobil	- 2º semestre de 1999	191.201	15.320	143.174
BP	- 2º semestre de 1998, con Amoco - 1º semestre de 2000, con Arco	176.551	8.008	141.158
Chevron/Texaco	- 2º semestre de 2001	99.699	3.288	77.572
Total/Fina/Elf	- 2º semestre de 1999, con Petrofina - 1º semestre de 2000, con Elf	95.677	6.844	79.315
Conoco/Phillips	- 2º semestre de 2002	86.909	3.534	35.217
Royal Dutch/ Shell		138.252	10.852	111.543

Fuente: PIW, 23 de diciembre de 2002.

Una forma de expresar la importancia del problema consiste en comparar los datos financieros de esas grandes corporaciones correspondientes a 2001 con el PIB de Kuwait de ese año, que se cifró aproximadamente en 33.523 millones de dólares EE.UU. (de los que 16.536 millones correspondieron al sector del crudo y del petróleo).

Cabe señalar que algunas fusiones aumentan significativamente el riesgo de abuso mediante la concentración del poder económico en una rama de actividad. Por ese motivo, la evaluación de las fusiones es un componente integral de la aplicación de las leyes sobre competencia en la mayoría de las jurisdicciones, especialmente en los países desarrollados. De hecho, hay un cierto grado de coordinación entre algunos organismos antimonopolio de países desarrollados para someter a examen futuras fusiones.

En el marco de la globalización mundial, la cooperación en el examen de las fusiones será incompleta si no se tienen en cuenta los efectos en todos los países. Por ello, las fusiones deberían quedar comprendidas en la definición de "cártel intrínsecamente nocivo" si constituyen una amenaza para la competencia internacional, y el examen de las fusiones debería ser objeto de cooperación internacional en el marco multilateral sobre política de competencia.