

# ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

G/STR/N/4/AUS  
G/STR/N/5/AUS  
10 de octubre de 2000  
(00-4137)

## Grupo de Trabajo sobre las Empresas Comerciales del Estado

### COMERCIO DE ESTADO

Notificaciones nuevas y completas y de actualización correspondientes a 1998 y 1999,  
conforme al párrafo 4 a) del artículo XVII del GATT de 1994 y al párrafo 1 del  
Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XVII

#### AUSTRALIA

Se ha recibido de la Misión Permanente de Australia la siguiente comunicación de fecha 18 de septiembre de 2000.

#### ÍNDICE

	<u>Página</u>
<b>I. ENUMERACIÓN DE LAS EMPRESAS COMERCIALES DEL ESTADO .....</b>	<b>4</b>
<b>II. RAZÓN Y OBJETO.....</b>	<b>5</b>
<b>III. DESCRIPCIÓN DEL FUNCIONAMIENTO DE LA EMPRESA COMERCIAL DEL ESTADO .....</b>	<b>7</b>
1. Corporación Australiana de Productos Lácteos .....	7
2. Junta Australiana del Trigo .....	11
3. Organización Internacional de la Lana.....	13
4. Corporación del Azúcar de Queensland.....	16
5. Grainco .....	17
6. Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur .....	18
7. Junta Australiana de la Cebada.....	20
8. Depósito de Cereales de Australia Occidental .....	22
9. Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur.....	23
<b>IV. INFORMACIÓN ESTADÍSTICA .....</b>	<b>24</b>
<b>V. RAZONES DE QUE NO HAYA HABIDO COMERCIO EXTERIOR (CUANDO PROCEDA) .....</b>	<b>24</b>

**VI. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA (*CUANDO PROCEDA*) ..... 24**

1. Organización Internacional de la Lana..... 24

**MATERIAS NO INCLUIDAS EN LA PRESENTE NOTIFICACIÓN ..... 25**

1. Corporación Australiana de Horticultura ..... 25
2. Junta Australiana de Frutas Secas ..... 25
3. Corporación Australiana del Vino y el Brandy ..... 25

La presente notificación está en concordancia con el formato del cuestionario convenido en el documento G/STR/<sup>1, 2</sup>

## **I. ENUMERACIÓN DE LAS EMPRESAS COMERCIALES DEL ESTADO**

- A. *Identificación de las empresas comerciales del Estado.*
- B. *Designación de los productos comprendidos (con indicación de los números de las partidas arancelarias correspondientes).*

## **II. RAZÓN Y OBJETO**

- A. *Razón u objeto del establecimiento y/o mantenimiento de la empresa comercial del Estado.*
- B. *Resumen del fundamento jurídico de la concesión de los pertinentes derechos o privilegios exclusivos o especiales, con indicación de las disposiciones legales, y breve descripción de las facultades legales o constitucionales.*

## **III. DESCRIPCIÓN DEL FUNCIONAMIENTO DE LA EMPRESA COMERCIAL DEL ESTADO**

- A. *Breve exposición que proporcione un panorama de las operaciones de la empresa comercial del Estado.*
- B. *Especificación de los derechos o privilegios exclusivos o especiales de que goza la empresa comercial del Estado.*
- C. *Tipos de entidades distintas de las empresas comerciales del Estado que están autorizadas a importar y exportar, y condiciones de su participación en estas operaciones.*
- D. *En qué forma la empresa comercial del Estado fija los niveles de importación/exportación.*
- E. *En qué forma se determinan los precios de exportación.*
- F. *En qué forma se determinan los precios de reventa de los productos importados.*
- G. *Indíquese si la empresa comercial del Estado negocia contratos a largo plazo. Indíquese si se recurre a la empresa comercial del Estado para cumplir obligaciones contractuales contraídas por la administración pública.*
- H. *Breve descripción de la estructura del mercado.*

## **IV. INFORMACIÓN ESTADÍSTICA (VÉANSE LOS CUADROS I A III ADJUNTOS)**

## **V. RAZONES DE QUE NO HAYA HABIDO COMERCIO EXTERIOR (CUANDO PROCEDA)**

## **VI. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA (CUANDO PROCEDA)**

---

<sup>1</sup> La presente notificación correspondiente a 1998, que comprende la actualización de 1999, fija la posición en esos momentos. Cuando proceda, en el texto se indican algunos de los cambios posteriores a esa época. La actualización de 2000 se presentará cuando se disponga de las estadísticas de 1998/99.

<sup>2</sup> Todos los precios figuran en moneda australiana.

**I. ENUMERACIÓN DE LAS EMPRESAS COMERCIALES DEL ESTADO**

**i) A. Corporación Australiana de Productos Lácteos**

B. Aceite de mantequilla, queso, leche en polvo desnatada, leche en polvo entera:

queso	[SA 0406]
mantequilla/aceite de mantequilla /mezclas	[SA 0405]
leche en polvo desnatada	[SA 0402.10]
leche en polvo entera	[SA 0402.20]

**ii) A. Junta Australiana del Trigo**

B. Trigo [SA 1001]

**iii) A. Organización Internacional de la Lana**

B. Lana con suarda y semielaborada [SA 5101]

**iv) A. Corporación del Azúcar de Queensland**

B. Caña de azúcar cruda [SA 1701.11]

**v) A. Grainco**

B. Grainco tiene facultades legales para comercializar únicamente la venta de cebada de exportación. Las facultades para comercializar el trigo y la cebada nacionales y el sorgo de Queensland central se suprimieron tras una revisión de la Política nacional de competencia que finalizó en 1997.

cebada [SA 1003]

**vi) A. Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur**

B. Cereales secundarios, semillas oleaginosas, cebada cervecera, sorgo y avena.

cebada	[SA 1003]
semillas oleaginosas	[SA 1207], con inclusión de girasol [SA 1206], cáñola [1205], alazor [1207.60], linaza [1204] y soja [1201]
sorgo	[SA 1007]
avena	[SA 1004]

**vii) A. Junta Australiana de la Cebada**

B. Cebada no elaborada cultivada en Victoria.

Cebada y avena no elaboradas cultivadas en Australia Meridional.

cebada	[SA 1003]
avena	[SA 1004]

- viii) A. Depósito de Cereales de Australia Occidental
- B. Cebada [SA 1003], Altramuces [SA 0713.90] y Semillas de Colza [SA 1205].
- ix) A. Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur
- B. Arroz cultivado en Nueva Gales del Sur.
- arroz [SA 1006]

## II. RAZÓN Y OBJETO

### i) Corporación Australiana de Productos Lácteos

- A. La Corporación fue establecida para incrementar la rentabilidad de la producción y comercialización de los productos lácteos australianos.

Sus funciones son:

- mejorar la comerciabilidad de la producción láctea australianas;
  - promover el consumo de productos lácteos del país, tanto en Australia como en el extranjero;
  - ayudar a la comercialización de los productos lácteos australianos destinados a la exportación y al comercio interno entre los Estados;
  - controlar las exportaciones de productos lácteos australianos;
  - controlar la comercialización de las exportaciones australianas de productos lácteos para responder a las restricciones de contingentes arancelarios que se impongan en otros lugares;
  - asesorar al Ministro en la comercialización de productos lácteos, en particular los aspectos relacionados con las exportaciones australianas de estos productos;
  - realizar transacciones en materia de productos lácteos en los mercados de exportación; y
  - efectuar otras funciones que se encomiendan a la Corporación en el marco de la *Ley de Productos Lácteos de 1986*.
- B. Las facultades legales de la Corporación están incorporadas en la *Ley de Productos Lácteos de 1986*.

### ii) Junta Australiana del Trigo

- A. El objetivo principal de la Junta es maximizar los beneficios netos de los cultivadores australianos de trigo mediante la utilización de las facultades de control de las exportaciones y del fondo común. Asimismo, la Junta participa en operaciones comerciales en el mercado nacional desregulado de los cereales y en actividades que suponen valor añadido para beneficiar a los cultivadores australianos de trigo. La Junta es la exportadora exclusiva de trigo australiano.
- B. Atribuciones legales: *Ley de Comercialización del Trigo, 1989*. La Ley prevé que la Junta funcione como la exportadora exclusiva de trigo australiano.

iii) Organización Internacional de la Lana

- A. La Organización Internacional de la Lana se creó para la colocación ordenada de las existencias de lana acumuladas desde que se aplicó un sistema de precios mínimos de reserva, dirigido por una autoridad predecesora legalmente constituida hasta enero de 1991, y el reembolso de la deuda pública conexas garantizada. El proceso de enajenación de las existencias de lana ha estado en vigor desde el 1º de julio de 1991 y, de conformidad con la legislación vigente, se proyecta terminarlo el 31 de diciembre de 2000.

La Organización Internacional de la Lana dejará de existir después de la distribución de todos los excedente monetarios derivados de la enajenación de la última bala de lana de las existencias acumuladas.

- B. La Organización Internacional de la Lana existe de conformidad con la *Ley de la Lana de Exportación, 1993*, tal como fue modificada, que establece la enajenación de las existencias de lana sobre una base trimestral.

iv) Corporación del Azúcar de Queensland

- A. Gestionar y coordinar la comercialización de todo el azúcar crudo producido en Queensland.
- B. Legislación del Estado de Queensland: *Ley de la Industria Azucarera, de 1991*. Esta Ley dispone que la Corporación gozará de derechos exclusivos para adquirir todo el azúcar crudo producido en Queensland y comercializarlo nacional e internacionalmente en beneficio de los cultivadores.

v) Grainco

- A. Grainco se constituyó en el Estado de Queensland, mediante la fusión de varias entidades legales que, desde comienzos del decenio de 1920, ejercieron la comercialización obligatoria de los cereales. El objetivo de aquellos sistemas de comercialización consistía en maximizar los beneficios netos del convenio de explotación mancomunada de los cereales y de sus ventas exclusivas, y en facilitar a los cultivadores una participación equitativa en esos beneficios. En 1997 se efectuó un examen de la Política nacional de la competencia que determinó que sólo arrojaban ganancias públicas netas las exportaciones de cebada y, por tanto, los derechos adquiridos sobre otros cereales ya no eran rentables.
- B. Las atribuciones jurídicas de los órganos legales provienen de la *Ley de la Industria Cerealera (en reestructuración), 1991*. Esta Ley faculta a Grainco para destinar toda la cebada a la exportación.

vi) Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur

- A. El propósito de la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur es mejorar la comercialización de cereales secundarios y semillas oleaginosas a través del funcionamiento de un mecanismo exclusivo de exportaciones de Nueva Gales del Sur, que cuenta con productos básicos y está facultado para vender internamente cebada cervecera.

- B. La *Ley de Comercialización de Cereales de Nueva Gales del Sur, 1991*, crea la Junta y el Comité Consultivo de Comercialización de Cereales. La Ley dispone que se asignen semillas oleaginosas y cereales secundarios a la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur. Ésta reemplazó a las Juntas de Comercialización de cebada, sorgo en grano, avena y semillas oleaginosas.

vii) Junta Australiana de la Cebada

- A. Esta Junta fue creada para:
- prestar servicios eficaces y eficientes de comercialización de otros cereales a los cultivadores y productores de Victoria y Australia Meridional;
  - maximizar los beneficios netos de los cultivadores de Victoria y Australia Meridional que entregan cebada u otros cereales a un fondo común de la Junta, que asegura, fomenta y mantiene mercados para los cereales y minimiza los gastos en la medida de lo posible.
- B. La *Ley de Comercialización de la Cebada, 1993* (Victoria) y la *Ley de Comercialización de la Cebada, 1993* (Australia Meridional) otorgan a la Junta Australiana de la Cebada facultades legales para adquirir cebada producida en Victoria y avena cultivada en Australia Meridional.

viii) Depósito de Cereales de Australia Occidental

- A. El Depósito de Cereales de Australia Occidental fue creado por el Estado de Australia Occidental para encargarse de la comercialización ordenada de las exportaciones de determinados cereales (cebada, altramuces y semilla de colza).
- B. El Depósito fue establecido en el marco de la *Ley de Comercialización de los Cereales de Australia Occidental, 1975*, en su forma enmendada. Las últimas enmiendas se aprobaron en diciembre de 1997. La Ley otorga al Depósito el derecho exclusivo de exportar cebada, altramuces y semillas de colza de Australia Occidental.

ix) Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur

- A. La Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur fue establecida para controlar la entrega del arroz paddy.
- B. En virtud de la *Ley de Comercialización de Productos Primarios de Nueva Gales del Sur*, la Junta designó a la Cooperativa de Cultivadores de Arroz como su mandataria y compradora, la autorizó para adquirir el arroz de sus accionistas en forma directa y por cuenta propia.

**III. DESCRIPCIÓN DEL FUNCIONAMIENTO DE LA EMPRESA COMERCIAL DEL ESTADO**

**1. Corporación Australiana de Productos Lácteos**

- A. La Corporación efectúa numerosas actividades comerciales y de gestión de bienes públicos para la industria australiana de productos lácteos. Esas actividades de gestión incluyen la promoción genérica en mercados nacionales y extranjeros, la

información y análisis de mercados, la administración del programa de Apoyo del Mercado Interno y la elaboración de análisis relativos a las negociaciones internacionales sobre cuestiones de acceso a los mercados.

Además de las actividades de gestión de bienes públicos, la Corporación también coordina la venta comercial de ciertos tipos de productos lácteos en una extensión limitada de los mercados internacionales. Esta función coordinadora se limita a aquellos mercados en que la industria australiana de productos lácteos estime que se beneficiará de la coordinación y venta del producto por intermedio de una sola entidad. Por consiguiente, el ámbito de las actividades exportadoras de la Corporación se determina por acuerdos industriales. En la actualidad, la Corporación explota comercialmente tres mercados:

- exporta un contingente de queso cheddar natural y variedades semejantes a la Unión Europea (SAA 0406 9021);
- exporta al Japón queso al por mayor para elaborarlo y desmenuzarlo (SAA 0406 90); y
- exporta leche en polvo desnatada (SAA 0402 10) en licitaciones competitivas organizadas por entidades públicas en el Japón

Asimismo, la Sociedad Austdairy Ltda., subsidiaria de propiedad exclusiva de la Corporación, presta servicios de asesoramiento técnico y de gestión a empresas extranjeras. Esta subsidiaria no puede comerciar productos en el mercado interno. Sin embargo, provee algunas materias primas a productores lácteos en mercados extranjeros con el objetivo de mantener y ampliar los mercados existentes o asegurar nuevos mercados fuera de Australia. Los productos primarios comercializados por la Sociedad Austdairy Ltda. son la leche en polvo (SAA 0402) y el aceite de manteca (SAA 0405). Cuando compra productos lácteos para esas actividades, Austdairy Ltda. debe competir con otros compradores de productos lácteos australianos, ya que carece de derechos especiales de contratación.

- B. La *Ley de Productos Lácteos de 1986*, contiene las atribuciones de la Corporación. La Parte II de la Ley especifica los objetivos, funciones, atribuciones y deberes de la Corporación. Esta Parte también prevé el funcionamiento de la Sociedad Austdairy Ltda. La Parte VII regula la base legislativa de la gestión de bienes públicos emprendida por la Corporación y precisa la forma en que se han de utilizar los dineros recaudados por conducto de los impuestos sobre la industria.

De conformidad con lo dispuesto en la Parte V de la *Ley de Productos Lácteos, de 1986*, todas las empresas pueden obtener una licencia para exportar productos lácteos australianos, excepto los solicitantes que hayan sido condenados por delitos con arreglo a derecho. La Ley también faculta a la Corporación, con el consentimiento de la industria, para expedir directrices que restrinjan la exportación o la venta de productos lácteos a determinados mercados.

En la actualidad, la Corporación cuenta con el consentimiento de la industria para actuar como el único vendedor autorizado de productos lácteos en los mercados que especifica en la subsección A *supra* de la Ley. En virtud de una nueva directiva, la Corporación también se encarga de asegurar que los exportadores premunidos de una licencia cumplan con los requisitos del contingente arancelario de Australia con



respecto a las exportaciones lácteas a los Estados Unidos. La Corporación no vende directamente en el mercado estadounidense.

Las otras partes de la Ley regulan materias administrativas y operativas.

La Corporación está sujeta a una tributación indirecta con arreglo a las leyes del Estado Federal. La Corporación no está obligada a pagar impuestos (salvo el impuesto sobre la nómina salarial) de conformidad con la ley de un Estado o gobierno territorial. La Corporación no tiene:

- atribuciones legales para controlar las importaciones;
- facultades para expedir licencias de importación;
- responsabilidades en la administración de los contingentes arancelarios;
- financiación especial;
- subvenciones (la Corporación se financia totalmente con los impuestos sobre la industria);
- ayudas extrapresupuestarias u otras ayudas aportadas por el gobierno o sus organismos;
- ni acceso preferencial al cambio de divisas.

La Corporación está obligada a efectuar sus ventas sobre la base de la recuperación de los costos, con el fin de que las utilidades de su labor de coordinación de las ventas industriales lleguen a los abastecedores de la industria nacional.

- C. Los fabricantes o sociedades comerciales australianos premunidos de licencias pueden exportar productos lácteos a todos los mercados, excepto a aquellos específicamente individualizados en las Directrices Industriales. Asimismo, la Corporación no ejerce ningún control sobre las importaciones de productos lácteos en Australia. Más del 80 por ciento del valor de las exportaciones de productos lácteos australianos y todas las importaciones de productos lácteos fueron negociados por empresas particulares en 1996 y 1997.

Hay condiciones de participación para todas las empresas en función del mantenimiento de la seguridad alimentaria y las normas de calidad. Todas las importaciones de productos lácteos deben cumplir con los requisitos exigidos por el Código de Normas Alimentarias de Australia. Los establecimientos que exportan productos lácteos son inspeccionados para velar por el cumplimiento de la *Ley de Control de las Exportaciones* y los reglamentos y ordenanzas afines. El Servicio Australiano de Inspección de la Cuarentena, o entidad del Estado encargada de los productos lácteos, inspecciona y fiscaliza esos establecimientos para cumplir con los requisitos de una buena práctica manufacturera (en especial, los requisitos estructurales para los locales, la higiene y las exigencias operacionales) como lo dispone la legislación exportadora.

Los establecimientos exportadores y sus productos también deben cumplir con todos los requisitos adicionales exigidos por las autoridades gubernamentales de los países importadores.

- D. En cualquier año, el volumen de las ventas de la agencia de la Corporación al Japón se determina a través de negociaciones comerciales con abastecedores nacionales del producto y sus usuarios finales. El equilibrio entre la oferta y la demanda de queso al por mayor determina en el Japón el volumen de las ventas.

La Corporación abastece del producto a la Unión Europea mediante el contingente de acceso mínimo tradicional australiano de 3.750 toneladas de queso cheddar. Además, la Corporación suministra productos en virtud de los acuerdos de contingentes de acceso mínimo adoptados por la Unión Europea (UE) después de la Ronda Uruguay. Los volúmenes de ventas para esta categoría de mercado se determinan en negociaciones trimestrales entre la Corporación y las empresas que reciben licencias de importación de las autoridades competentes de los Estados Miembros de la UE.

- E. En lo que respecta a los volúmenes de exportación, los precios de venta de la Corporación se determinan en transacciones comerciales entre los usuarios finales y los abastecedores nacionales. Los precios de exportación australianos (incluso los de las ventas de la Corporación) reflejan los precios predominantes en el mercado internacional y la competencia de la oferta.

En el caso de la Unión Europea, los beneficios de la Corporación por los productos que le venda conforme a los contingentes históricos de acceso reflejan asimismo las condiciones específicas de acceso que se aplican a esos contingentes.

- F. No es aplicable.

- G. De ordinario, la Corporación celebra contratos de suministro que rigen por el plazo de seis meses. La Corporación también puede efectuar ventas al contado para entrega inmediata a los precios predominantes en el mercado.

La Corporación no se suele abastecer de productos para cumplir obligaciones contractuales celebradas por el Gobierno de Australia.

- H. El clima de Australia y sus recursos naturales son favorables para la industria lechera y permiten una producción basada en el pastoreo del ganado durante todo el año. Con la excepción de algunos planes de irrigación en el interior, el crecimiento del pastizal depende por lo general de la caída natural de las lluvias. En consecuencia, la mayor parte de la industria lechera se encuentra en las regiones costeras de Australia. La lechería basada en la alimentación forrajera de los animales es poco frecuente, aun cuando aumenta el uso de alimentación complementaria.

Si bien las condiciones estacionales tienen alguna influencia en el rendimiento anual, la producción lechera australiana ha aumentado en forma continua en los años recientes. El total de la producción de leche australiana en el lapso comprendido entre 1997 y 1998 fue de 9.439 millones de litros. Victoria es el Estado que más leche produce en Australia y le corresponde aproximadamente el 60 por ciento de la producción total, cuya mayor parte se emplea para producir y exportar productos lácteos manufacturados.

El valor de los productos lácteos exportados por Australia asciende a alrededor de 1,94 billones de dólares australianos. En la actualidad, exporta casi la mitad de su producción anual de leche, la que equivale más o menos al 65 por ciento del total de los productos lácteos manufacturados. Los principales productos de exportación, en términos de valor y volumen, son la leche en polvo descremada y el queso; la mantequilla y la leche en polvo entera también contribuyen mucho a los beneficios de la industria de exportación.

En la actualidad, a los mercados asiáticos les corresponde alrededor del 80 por ciento de las exportaciones australianas. El Japón es el país que por sí solo constituye el mayor importador de productos lácteos de Australia. Fuera del Japón, otros destinatarios importantes de los productos lácteos australianos son los países de la ASEAN: Filipinas, Malasia, Singapur y Tailandia.

La industria láctea australiana puede dividirse en dos sectores separados, pero que guardan relación, el sector de la leche manufacturada y el sector lácteo del mercado. La amplia mayoría (aproximadamente un 80 por ciento) de la producción lechera australiana se canaliza hacia la manufactura de productos lácteos (el sector de la leche manufacturada). El 20 por ciento restante se utiliza para el consumo de leche (el sector lácteo del mercado).

Australia no tiene ningún control sobre los precios de los productos lácteos manufacturados. Los comerciantes minoristas, los exportadores y los fabricantes reciben, por sus productos, el precio predominante en el mercado con prescindencia de su venta en los mercados nacionales o de exportación. Como alrededor del 65 por ciento de la leche utilizada en la fabricación de productos lácteos se exporta en forma de producto, los precios al productor por manufacturar la leche están determinados por los precios internacionales de los productos lácteos. Esos precios al productor fluctúan entre los fabricantes, con beneficios distintos en cada sociedad comercial, ya que están afectadas por factores como la eficiencia en la elaboración, las mezclas de productos en cada sociedad y las estrategias de comercialización. Los pagos correspondientes a la fabricación de productos derivados de la leche se basan en las grasas lácteas y la composición proteica de la leche cruda. Los beneficios promedio de los productores australianos de leche fueron de 23,9 centavos por litro en 1997-1998.

En Australia los convenios lácteos de mercado son de responsabilidad de los gobiernos del Estado o territorio que han regulado tradicionalmente la producción, la elaboración y la distribución de la leche para el consumo interno, con el objeto de asegurar un abastecimiento adecuado de leche fresca de elevada calidad para el consumo humano durante todo el año.<sup>3</sup>

## **2. Junta Australiana del Trigo**

- A. Desde el 1º de junio de 1998, la Junta transfirió la mayor parte de sus funciones de comercialización y financiación a sociedades comerciales subsidiarias: AWB (Ltda.), AWB (Internacional) Ltda, y AWB (Australia) Ltda., que operan de conformidad con lo dispuesto en la Ley de Sociedades Anónimas, no obstante que todavía son de copropiedad del Gobierno, a través de la Junta, y controladas por éste en dicha forma. La casa matriz (AWB Ltda.) suministra la financiación y otros servicios a las

---

<sup>3</sup> El mercado de la leche fue desregulado en todos los estados y territorios desde el 1º de julio de 2000.

subsidiarias. La AWB (Internacional) Ltda. se encarga de la comercialización mancomunada y de las funciones de financiación y pago, y la AWB (Australia) Ltda. efectúa ventas de cereales en el mercado interno y otras operaciones comerciales.

La Junta sigue controlando las exportaciones de trigo; administra el Fondo de la Industria del Trigo y el capital social de los cultivadores; mantiene la función de supervisora de las operaciones de la casa matriz con arreglo a la práctica normal de las sociedades anónimas; rinde cuentas al Ministro y al Parlamento, y celebra consultas con la industria y le rinde cuentas por conducto del Consejo de Cereales de Australia.

Desde el 1º de julio de 1999 la Junta creada por la Ley dejó de funcionar y sus sociedades subsidiarias pasaron al dominio y control de los cultivadores.

- B. La Junta conservó la responsabilidad de administrar el monopolio exportador del trigo hasta junio de 1999, y autorizó a la sociedad mancomunada AWB (Internacional) Ltda. para exportar.

El 1º de julio de 1999, se creó la Autoridad Exportadora del Trigo facultada para controlar las exportaciones de trigo, supervisar e informar sobre el uso del monopolio mediante la explotación en común de la subsidiaria AWB (Internacional) Ltda., a la que se ha de conferir un derecho automático de exportar trigo a granel. La Autoridad debe revisar la gestión de la sociedad mancomunada antes de finales de 2004. Esta medida separa las funciones reguladoras y comercializadoras en armonía con la Política Nacional de Competencia.

El Gobierno subscribió préstamos a la Junta o a la AWB (Ltda.) para financiar anticipos, ya que los pagos relacionados con el fondo común cesarán con la supresión del fondo de 1998 y 1999. El 1º de julio de 1999 el Fondo de la Industria del Trigo fue transformado en acciones de la AWB (Ltda.), de propiedad de los cultivadores, y se puso término al impuesto sobre las ventas de trigo que financiaba ese Fondo. La Junta y la subsidiaria mancomunada AWB (Internacional) Ltda. quedaron exentas del impuesto sobre las rentas y la mayor parte de los impuestos estatales hasta el 1º de julio de 1999.

- C. La Junta es la única exportadora de trigo australiano. El mercado nacional del trigo ha sido desregulado desde 1989. Los comerciantes de cereales tienen pleno acceso al mercado nacional y los cultivadores tienen la opción de entregar su trigo a las sociedades subsidiarias de la Junta para crear fondos comunes o vender al contado, o vender a terceros comerciantes y molturadores. En 1996 se estableció un sistema de licitaciones para las ventas internas de trigo de los fondos comunes de la Junta. La Junta expide permisos para exportar trigo en sacos o contenedores con arreglo a directrices fijadas. En determinadas circunstancias se pueden solicitar a la Junta permisos para exportar trigo al por mayor, siempre que las utilidades de los fondos comunes no sean afectadas en forma adversa.

Desde 1989 se ha incrementado la competencia en los sectores del almacenamiento, la manipulación y el transporte de cereales y la Junta y otros negociantes de cereales pueden optar por los servicios más eficientes, estén o no administrados por las autoridades del Estado. Se ha aumentado asimismo la desregulación de los mercados internos para otros cereales.

- D. La legislación exige a la Sociedad subsidiaria mancomunada AWB (Internacional) Ltda. que compre todo el trigo que le ofrezcan para ponerlo en común, con tal que satisfaga la clasificación y las demás normas. La Junta no determina las importaciones ni las exportaciones de trigo. Todos son libres para importar trigo, con sujeción a las restricciones de la cuarentena. Asimismo, todos pueden exportar trigo con el consentimiento previo de la Junta. El volumen de las exportaciones se determina por el nivel de la producción anual y otros factores relevantes del mercado.
- E. Los precios de exportación del trigo australiano se fijan sobre bases plenamente comerciales en competencia con las ofertas de otros importantes exportadores en los mismos mercados. Los ingresos de exportación, y cualquier otro ingreso de cada uno de los fondos comunes establecidos con una categoría específica (tipo y calidad) de trigo, se distribuyen a los participantes en el fondo común, previa deducción de los gastos de comercialización, financiación y otros en que incurrió el respectivo fondo común.
- F. Los niveles de importación son pequeños y pueden ser constituidos por la Junta o cualquier otro comerciante independiente sujeto a la aprobación de la cuarentena (las importaciones de la Junta no se consignan por separado en las estadísticas). El mercado interno del trigo determina el precio de venta del producto nacional, pues no se aplican derechos adicionales. El ingreso reunido se devuelve al ingreso consolidado de la Junta.
- G. La Junta celebra contratos de venta sobre bases comerciales con el propósito de cumplir los objetivos que le asigna la legislación, en especial maximizar los beneficios netos de los cultivadores que efectúan entregas a los fondos comunes. No se dispone públicamente de detalles de los contratos. La Junta puede celebrar contratos de largo plazo u otros convenios de comercialización de conformidad con normas estrictamente comerciales.
- H. Más del 80 por ciento de la producción de trigo australiana se exporta anualmente. El saldo se vende en el mercado interno desregulado para la molturación (harina y usos industriales) o como alimento del ganado. Los precios internos siguen de cerca a los precios internacionales como se reflejan en los ingresos previstos de los fondos comunes. En marzo de 1996 comenzó en Australia un mercado de futuros para el trigo y más tarde, ese año, se creó un sistema de licitación para ventas internas de trigo procedente de los fondos comunes de la Junta. Las importaciones de trigo están exentas de aranceles, pero sujetas a los requisitos de la cuarentena.

### **3. Organización Internacional de la Lana**

- A. En la actualidad, de conformidad con su legislación vigente, la Organización Internacional de la Lana debe transferir las existencias en una proporción de no menos de 90.000 balas y no más de 350.000 balas por trimestre civil (en promedio, una bala de lana pesa 179 kg). Cabe observar que, desde el 1º de julio de 1991, se ha modificado la proporción en que se transfieren las existencias según las restricciones legislativas que regían entonces, entre las que se incluía un programa de amortización de la deuda y una programa de transferencia fija en banda estrecha.

La Organización Internacional de la Lana no comercia en lana. Sólo tiene facultades restringidas para comprar lana fresca cuando parece evidente que las transferencias excederán durante un trimestre el máximo permitido por la legislación.

Al 1º de julio de 1991, las existencias eran de 4,6 millones de balas, consolidadas por una deuda de 2,7 millones de dólares australianos. Al 30 de junio de 1998, las existencias se habían reducido a 1.100.000 balas y la deuda acumulada a 256 millones de dólares australianos.

De conformidad con su respectiva Ley, la Organización Internacional de la Lana tiene el objetivo de fomentar la rentabilidad y la eficiencia de la industria lanera australiana para disponer la colocación y administración de las existencias de lana de forma de maximizar los beneficios netos para la industria australiana del cultivo de la lana a partir de las ventas de las existencias de lana y lana fresca.

Para lograr ese objetivo, la Organización Internacional de la Lana administra las existencias con el propósito de provocar la menor repercusión posible en el mercado de la lana fresca. Esto se consigue separando las existencias de lana de la lana fresca por su ubicación (parte de las existencias de lana se deposita en el extranjero); por su presentación (las existencias de lana son almacenadas en masas informes (comprimidas) en grupos de un tamaño promedio de 60 balas, a diferencia de la lana fresca que no está comprimida y se presenta en lotes de un tamaño medio de seis balas); y por el método de venta. La Organización Internacional de la Lana vende de preferencia mediante contratos privados, en tanto que la mayor parte de la lana fresca se vende en subasta pública. La mayoría de la clientela de la Organización Internacional de la Lana son sociedades que compran lana fresca por el sistema de subasta pública.

- B. La Organización Internacional de la Lana fue creada y prosigue su existencia para cumplir la finalidad pública de colocar las existencias de lana y otros activos, y reembolsar la deuda afianzada por el Estado. En consecuencia, si bien la Ley de la Organización Internacional de la Lana exige que se adopten principios comerciales en las restricciones del programa de entrega, se puede permitir algunas concesiones a la Organización Internacional de la Lana.

Se aplica una garantía legal del Commonwealth de Australia con respecto a las sumas que se han de pagar en relación con los préstamos y las operaciones de cobertura derivados del desempeño de funciones vinculadas a las existencias de lana o a la deuda acumulada. La Organización Internacional de la Lana no paga derechos al Commonwealth por la garantía.

La Organización Internacional de la Lana tampoco está sujeta al impuesto a la renta del Commonwealth. Sin embargo, la Organización debe pagar impuestos sobre timbre exigible conforme a la ley del Estado o Territorio, y todos los demás impuestos que puedan estar definidos en los reglamentos (por ejemplo, el impuesto sobre la nómina de sueldos o salarios).

La Organización Internacional de la Lana fue la destinataria de un impuesto sobre la lana que gravaba la venta de lana de primera mano para ayudar a administrar la deuda pública. El impuesto sobre la lana en favor de la Organización Internacional no gravó la lana de primera mano vendida durante o después del 1º de julio de 1996.

- C. La Organización Internacional de la Lana es la única entidad que interviene en la venta de las existencias de lana acumuladas conforme al anterior Programa de Precio Reservado.

Como las existencias de lana se añaden al suministro de lana disponible de la producción actual, la Organización Internacional de la Lana está, en esencia, compitiendo con la lana fresca para satisfacer las necesidades de este producto de detallistas, comerciantes y elaboradores.

La Organización Internacional de la Lana aplica por igual a todos sus clientes los plazos, condiciones de venta y precios. Atendidas las obligaciones legales de maximizar los beneficios de las ventas de lana fresca y de existencias de lana, la Organización Internacional de la Lana impone restricciones cuantitativas a las ventas a sus distintos clientes, y a toda la clientela en general, sobre bases diarias. Estas limitaciones obedecen a motivos comerciales.

- D. La Organización Internacional de la Lana no importa productos. La exportación de lana por la Organización de ordinario se limita al transporte marítimo para el almacenamiento por cuenta propia en lugares estratégicos de la costa. A continuación, la lana puede venderse para servir a los clientes justo en el tiempo requerido. La exportación de la lana, en condiciones CIF o FOB, directamente a los clientes es una función comercial efectuada por detallistas, comerciantes y elaboradores.

Las decisiones de exportar lana para su almacenaje en lugares costeros se basan exclusivamente en consideraciones comerciales. Entre los factores considerados se incluyen: los costos relativos de almacenaje; la capacidad de resarcirse plenamente de los costos de embarque y otros; el nivel de las existencias de lana en el extranjero, y las perspectivas del mercado de la lana. Esta es una actividad esencialmente comercial.

- E. Como se observó en D *supra*, La Organización Internacional de la Lana exporta por una situación de existencias. Los precios de las ventas de las existencias del extranjero, que se celebran en forma de contratos privados, tienen en Australia precios que reflejan los actuales de mercado (determinados por la subasta de lana fresca) y un margen para resarcirse del costo del transporte marítimo y otros gastos.

El flujo de fondos derivado de las ventas internas y externas se utiliza para sufragar los gastos de las operaciones y pagar la deuda acumulada.

- F. No es aplicable.

- G. El método predominante de ventas de la Organización Internacional de la Lana es el contrato privado a término. Los contratos estipulan la entrega a un año plazo; sin embargo, la mayor parte de los contratos exigen la entrega dentro de los tres meses siguientes a la fecha de la venta.

En la actualidad, la Organización Internacional de la Lana no celebra contratos de abastecimiento a largo plazo, ni tampoco se utiliza para cumplir obligaciones contractuales del gobierno.

## H. Estructura del mercado

	Existencias de lana	Lana fresca
1. Abastecedor	Organización Internacional de la Lana	Unos 60,000+ cultivadores de lana.
2. Métodos de venta	Contratos privados.	La mayor parte de la lana se vende en subasta pública en centros de venta por corredores que representan a los cultivadores.
3. Compradores	Detallistas, comerciantes, elaboradores.	Detallistas, comerciantes, elaboradores.
4. Exportación convenida por:	La Organización Internacional de la Lana por su propia cuenta almacena en depósitos en el extranjero.  Para lana entregada en Australia: detallistas, comerciantes y elaboradores.	Detallistas, comerciantes, elaboradores.
5. Lana elaborada hasta el máximo por:	Elaboradores de lana nacionales y extranjeros.	Elaboradores de lana nacionales y extranjeros.

Una vez elaboradas hasta el máximo, las existencias de lana no se distinguen de la lana fresca.

## 4. Corporación del Azúcar de Queensland

A. La Corporación adquiere todo el azúcar en bruto producido en Queensland. También se encarga de supervisar la comercialización de las exportaciones de ese producto, de negociar los contratos de la expedición del azúcar en bruto, de distribuir los ingresos a los productores y de coordinar los reglamentos relativos a la producción.

B. La Corporación tiene derechos exclusivos para comercializar el azúcar en bruto producido en Queensland (que equivalía al 94,37 por ciento de la producción media total de Australia, entre 1995 y 1997). Estos derechos exclusivos no abarcan el azúcar producido en Nueva Gales del Sur o Australia Occidental. La Corporación no goza de ningún otro derecho o privilegio exclusivo o especial.

C. La Corporación es la única exportadora de azúcar de Queensland. No hay restricciones con respecto al tipo de organización facultado para importar azúcar en Australia. No se aplica ningún arancel de importación.

No hay restricciones legales a las actividades de comercialización/exportación de las industrias de Nueva Gales del Sur y Australia Occidental.

D. No hay limitaciones para la importación de azúcar. Los niveles de exportaciones se determinan sobre bases esencialmente comerciales. No hay aranceles para el azúcar importado.



- E. Los precios de exportación están regulados por el mercado mundial. Los beneficios se distribuyen a los productores según el rendimiento del fondo común. Los beneficios se utilizan también para pagar los gastos de comercialización y explotación de la Corporación.
- F. No es aplicable; la Corporación no importa azúcar.
- G. Lo Corporación celebra contratos de largo plazo en virtud de las normas comerciales. La Corporación no está obligada a cumplir las obligaciones contractuales contraídas por el Gobierno.
- H. El mercado de Queensland opera conforme a las líneas generales resumidas en la subsección A *supra*. Nueva Gales del Sur y Australia Occidental funcionan en situación de mercado libre aun cuando la Cooperativa de Molturación del Azúcar de Nueva Gales del Sur comercializa el azúcar de Nueva Gales del Sur en representación de sus miembros y los cultivadores Ord han contratado a CSR para comerciar su azúcar con arreglo a convenios que se revisan anualmente.

No hay barreras arancelarias para las importaciones de azúcar y no se subvenciona la producción interna ni las exportaciones, lo que determina que los precios del azúcar en bruto nacional reflejen niveles de paridad con los precios de las exportaciones. El mercado internacional del azúcar se caracteriza por la intervención del Estado tanto en los países importadores como exportadores.

## 5. Grainco

- A. Los negocios principales de Grainco comprenden el almacenamiento de cereales, su manipulación, la comercialización, el intercambio mercantil y la venta de semillas, de fertilizantes, de productos químicos, otorga créditos y contrata seguros agrícolas. Además, Grainco a través de sus sociedades subsidiarias controla una variedad de productos básicos y presta a asesorías y servicios de gestión de riesgos para las industrias agrícolas.

Grainco es una empresa agroindustrial radicada en Queensland, de propiedad de los productores de cereales. Se constituyó en 1991 y se rige por la *Ley (de reestructuración) de la Industria de los Cereales*. En 1995 Grainco se transformó de cooperativa en una empresa pública que no cotiza en bolsa.

- B. Grainco tiene la exclusividad de las exportaciones de cebada de Queensland. Grainco tiene plenas facultades para comercializar todo el trigo y la cebada cultivados en Queensland, y todo el sorgo producido en Queensland central. No obstante, se contemplan excepciones generales con respecto a la transferencia autorizada de cereales, que en este caso se admiten para la venta interna del trigo, la cebada y el sorgo.
- C. En Queensland no hay otros comerciantes facultados para exportar cebada. Sin embargo, Grainco no es el único exportador de cebada australiana, y no importa cebada.
- D. Grainco determina las exportaciones de cebada en condiciones puramente comerciales (por ejemplo, los excedentes del consumo interno).

- E. Grainco determina los precios de exportación y los compradores extranjeros sobre bases comerciales. Los contratos para abastecer de cebada a los mercados de exportación se estipulan, en general, de acuerdo a los precios del mercado mundial de la cebada. Los beneficios netos de las ventas mancomunadas de los cereales aportados retornan a los cultivadores.
- F. No es aplicable; Grainco no importa cebada.
- G. Grainco celebra contratos de corto y largo plazo para suministrar cereales con arreglo a criterios comerciales. Grainco no suele cumplir ninguna obligación contractual del Gobierno.
- H. Se exporta anualmente alrededor de un 60 por ciento de la producción nacional de cebada. La cebada se exporta a través de oficinas de venta exclusiva en cada Estado del territorio continental; por Grainco (Queensland), la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur (Nueva Gales del Sur), la Junta Australiana de la Cebada (Victoria y Australia Meridional) y el Depósito de Cereales de Australia Occidental (Australia Occidental). La comercialización interna de cebada está en general desregulada conforme a las excepciones o convenios autorizados en varios Estados. Los precios nacionales están muy influidos por los beneficios mancomunados previstos en los mercados de exportación de la cebada y la disponibilidad interna de cereales forrajeros alternativos. No hay barreras para la importación de cebada, salvo las restricciones de la cuarentena.

El nivel de las exportaciones de cebada de Grainco se determina por el excedente del consumo interno. El total de las exportaciones ha fluctuado desde cero hasta 645.000 toneladas, pero su promedio, en los 15 últimos años, fue de unas 150.000 toneladas. El Japón ha sido con creces el importador más constante de cebada de Queensland con un promedio anual de 50.000 toneladas.

## **6. Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur**

- A. Las funciones de la Junta se limitan a mejorar la comercialización y promoción de los cereales secundarios y las semillas oleaginosas de Nueva Gales del Sur. La Junta actúa como agente de comercialización para exportar los productos básicos que se le confían mediante un acuerdo exclusivo para Nueva Gales del Sur y, además, opera en forma exclusiva para las ventas internas de cebada cervecera de Nueva Gales del Sur. La Junta también funciona en el mercado exportador mediante opciones de venta que comprenden ventas directas a los usuarios finales, sobre bases FOB y CIF, y a los agentes y comerciantes.

La Junta también se desempeña como agente de comercialización y negocia en cereales desregulados y en el mercado interno del trigo. Ha actuado asimismo como agente de la Junta Australiana de la Cebada para los efectos de exportar semillas de colza.

La Junta está además vinculada al mantenimiento de laboratorios que se dedican a la investigación, celebra convenios de comercialización y publica información pertinente.

- B. La *Ley de Comercialización de Cereales de NGS* prevé el aporte de productos básicos acordados a la Junta de Nueva Gales del Sur, que funciona entonces como la única

entidad legal encargada de la comercialización de los productos básicos estipulados (es decir, los cereales secundarios y las semillas oleaginosas). Como se mencionó en la subsección A *supra*, la Junta tiene la exclusividad de la exportación de los cereales aportados y de las ventas internas de cebada cervecera de Nueva Gales del Sur.

La Junta designa asimismo agentes y compradores autorizados para que actúen como representantes y compradores autorizados. Se ha establecido un programa de compradores autorizados para la actividad comercial interna de productos básicos aportados a la Junta. Los compradores se registran en la Junta y recaudan un honorario por los productos básicos que gestionan.

La Junta tiene además las siguientes atribuciones conferidas por su Ley de autorización:

- elaborar productos básicos o manufacturados a partir de aquellos;
- fijar los precios al por mayor por categorías, clases y descripciones de los productos básicos aportados; y
- actuar como agente comprador de insumos agrícolas.

La Junta nunca ha ejercido estas facultades.

- C. La Junta es la única exportadora de los productos básicos fijados por Nueva Gales del Sur y la única vendedora interna de cebada cervecera de Nueva Gales del Sur. Sin embargo, la Junta no es la única exportadora en Australia de estos productos básicos que sólo corresponden a la producción de Nueva Gales del Sur. Los comerciantes privados y a otras entidades subnacionales, como el Depósito de Cereales de Australia Occidental y la Junta Australiana de la Cebada, se encargan de las exportaciones nacionales de dichos productos básicos.

La Junta no importa cereales. Los comerciantes privados pueden importar y comercializar cereales secundarios y semillas oleaginosas a discreción y conforme a las restricciones sanitarias y fitosanitarias nacionales.

- D. Las exportaciones de productos básicos adquiridos por la Junta están determinadas por los precios internacionales de esos productos frente a los precios nacionales y otras consideraciones comerciales relativas al costo de las exportaciones. La Junta no importa productos.
- E. Los precios de exportación están determinados por los precios mundiales predominantes. Los ingresos recibidos por las exportaciones y las ventas nacionales se pagan a los productores con cargo a los beneficios del depósito. Varios depósitos explotan distintas categorías y clases de cereales. La Junta también ofrece una variedad de otras opciones de comercialización y pago, incluido el comercio al contado y los contratos vinculados a futuros. También se hacen deducciones en razón de los gastos en que incurrió la Junta para comercializar el producto básico, sufragar los gastos de administración o llevar a cabo otras actividades de conformidad con la Ley.
- F. No es aplicable.

- G. Los contratos se celebran sobre bases estrictamente comerciales encaminadas a obtener el máximo de utilidades para los productores.
- H. Alrededor del 60 por ciento de la producción nacional de cebada se exporta anualmente. La cebada se exporta en condiciones de exclusividad en cada Estado continental por: Grainco (Queensland), la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur (Nueva Gales del Sur), la Junta Australiana de la Cebada (Victoria y Australia Meridional) y la Distribuidora de Cereales de Australia Occidental (Australia Occidental). La comercialización interna de la cebada está de ordinario desregulada con arreglo a las exenciones o acuerdos permitidos en varios Estados. Los precios internos están muy influidos por los probables beneficios mancomunados obtenidos en los mercados de exportación de la cebada y la disponibilidad interna de cereales forrajeros alternativos. No existen barreras para la importación de cebada, salvo las restricciones de la cuarentena.

El sorgo se comercia libremente en el país, de conformidad con acuerdos de exención o permisos en Queensland y Nueva Gales del Sur. La Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur vende en forma exclusiva el sorgo de exportación en dicho Estado. El comercio interno de semillas oleaginosas es desregulado, aun cuando en Nueva Gales del Sur operan acuerdos de exclusividad de las exportaciones a través de la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur y, en Australia Occidental, por conducto del Depósito de Cereales de Australia Occidental.

Los precios internos del sorgo y las semillas oleaginosas están muy influidos por los beneficios de los mercados de exportación y, respecto del sorgo, influye la disponibilidad interna de raíces forrajeras alternativas. No hay barreras para la importación de sorgo o semillas oleaginosas, excepto las restricciones que impone la cuarentena.

## **7. Junta Australiana de la Cebada**

- A. Las operaciones de la Junta se limitan a las siguientes actividades:
- a) controlar la comercialización de la cebada cultivada en Victoria y Australia Meridional;
  - b) comercializar y promover en forma eficiente y eficaz los cereales en los mercados nacionales y extranjeros;
  - c) cooperar, consultar y celebrar convenios con:
    - i) receptores autorizados para manipular y almacenar los cereales;
    - ii) transportistas relacionados con el transporte de cereales;
  - d) determinar normas para las clases y categorías de cereales entregados a la Junta;
  - e) determinar normas sobre la condición y la calidad de los cereales entregados por recaudadores autorizados a los compradores;

- f) asesorar, previa solicitud, a los ministros de Victoria y Australia Meridional con respecto a la comercialización de los cereales.
- B. Mediante un mecanismo de entrega obligatoria, con arreglo al cual la cebada (y la avena en Australia Meridional) deben enviarse a la Junta o a una persona premunida de un permiso o licencia otorgado por la Junta para comprar cebada directamente a los cultivadores de materias primas nacionales o a sus elaboradores, respectivamente. La Junta ha pasado a ser la única exportadora de cebada (y avena) cultivadas en Victoria y Australia Meridional.

La Junta tiene facultades para:

- a) adquirir cebada y otros cereales (sean o no cebada u otros cereales cultivados en Australia);
- b) disponer de cebada y otros cereales;
- c) designar agentes, o actuar como tales, ya sea en Australia o en el extranjero;
- d) otorgar garantías o indemnizaciones;
- e) disponer la comercialización de cebada u otros cereales;
- f) promover, llevar a cabo o financiar actividades de investigación y desarrollo que han de ayudar a la producción o comercialización de la cebada y otros cereales;
- g) ejercer todas las demás facultades que le ha conferido la Ley de Victoria o la Ley de Australia Meridional.

La Junta no goza del beneficio de una garantía gubernamental para sus créditos.

- C. La Junta autoriza la exportación de cebada (y avena en Australia Meridional) en contenedores o sacos. Actualmente no hay otros exportadores de cebada o avena cultivadas en Victoria o Australia Meridional a granel. La información complementaria sobre competidores y condiciones nacionales figura *infra* (H).

El mercado interno de forraje de cebada está realmente desregulado, pues se expiden permisos en forma automática y gratuita. Los productores de malta han celebrado Convenios con la Junta como condición para obtener su licencia a fin de adquirir cebada cervecera directamente de sus cultivadores.

- D. La cantidad del producto exportado dependerá de las condiciones del mercado y de los precios relativos en los mercados mundiales y nacionales. La Junta procura maximizar los precios recibidos y por ende los beneficios de los cultivadores. La Junta no importa cebada.
- E. Los cereales se comercian al precio vigente en el mercado. El ingreso neto de las ventas mancomunadas se distribuye a los cultivadores que efectúan entregas a los depósitos.
- F. No es aplicable.

- G. Los contratos se celebran sobre bases estrictamente comerciales y se encaminan a lograr beneficios máximos para los productores.
- H. Alrededor del 60 por ciento de la producción nacional de cebada se exporta anualmente. En cada Estado del territorio continental se exporta cebada en forma exclusiva por conducto de Grainco (Queensland), la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur (Nueva Gales del Sur), la Junta Australiana de Cebada (Victoria y Australia Meridional) y el Depósito de Cereales de Australia Occidental (Australia Occidental). La comercialización interna de la cebada está de ordinario desregulada con arreglo a las exenciones o acuerdos permitidos en varios Estados. Los precios internos están muy influenciados por los probables beneficios mancomunados obtenidos en los mercados de exportación de la cebada y la disponibilidad interna de cereales forrajeros alternativos. No existen barreras para la importación de cebada, salvo las restricciones de la cuarentena.

El mercado interno de la avena está esencialmente desregulado. No obstante, la Junta de la Cebada Australiana en Australia Meridional y la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur en Nueva Gales del Sur tienen la exclusividad de las exportaciones de avena.

## **8. Depósito de Cereales de Australia Occidental**

- A. El Depósito de Cereales de Australia Occidental fue creado por el Gobierno de Australia Occidental de conformidad con la *Ley de Comercialización de los Cereales de 1975*, para disponer la comercialización ordenada de cebada, altramuces y semilla de colza. El Depósito tiene facultades exclusivas para vender esos cereales. El Depósito es una gran entidad comercializadora de cereales cuyas transacciones abarcan alrededor de 2,5 millones de toneladas de cereales por año, con una cifra de negocios de más de 500 millones de dólares australianos.

Se constituyen depósitos estacionales para los cereales prescritos por la ley, donde todos los cultivadores pueden consignar sus cosechas y compartir los gastos indirectos de la comercialización de éstas. En cambio, los gastos directos de manipulación y flete de los cereales a los puertos constituye un gasto individual para los cultivadores. Corresponde al menos un depósito por estación para cada uno de los cereales prescritos y cada depósito funciona separadamente del resto.

El Depósito de Cereales de Australia Occidental con arreglo a diversos acuerdos de compra se encarga de negociar otros cereales cuyo comercio no abarca la ley.

- B. El Depósito tiene el derecho exclusivo de exportar de Australia los cereales prescritos de Australia Occidental, pero no comprende los cereales prescritos que hayan experimentado un proceso de valor agregado que cambia sus características físicas. Como es una organización sin fines lucrativos está exento del pago de impuestos. No recibe ningún apoyo financiero ni concesiones del Gobierno.
- C. El Depósito es el único exportador de Australia Occidental de los cereales prescritos. Con respecto a los no prescritos, cualquiera puede exportarlos siempre que hayan cumplido con las normas de la cuarentena. Como se señala *infra*, en la subsección H, el Depósito no es el único exportador/comercializador de cereales australianos.

- D. La cantidad de los cereales prescritos consignados en los depósitos y las exigencias del mercado determinan la cuantía de las exportaciones. No se ofrecen contingentes o incentivos.
- E. Los precios de exportación se determinan por el precio de venta negociado por el Depósito. Por cada consignación, el cultivador recibe el precio promedio percibido por el cereal consignado en el depósito menos los gastos de administración de éste.
- F. El Depósito no interviene en la importación de cereales.
- G. El Depósito puede celebrar contratos de más largo plazo a su discreción. El Gobierno no ha celebrado obligaciones contractuales que el Depósito deba cumplir.
- H. Alrededor del 60 por ciento de la producción nacional de cebada se exporta anualmente. En cada Estado del territorio continental se exporta cebada en forma exclusiva por conducto de Grainco (Queensland), la Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur (Nueva Gales del Sur), la Junta Australiana de Cebada (Victoria y Australia Meridional) y el Depósito de Cereales de Australia Occidental (Australia Occidental). La comercialización interna de la cebada está de ordinario desregulada con arreglo a las exenciones o acuerdos permitidos en varios Estados. Los precios internos están muy influidos por los probables beneficios mancomunados obtenidos en los mercados de exportación de la cebada y la disponibilidad interna de cereales forrajeros alternativos.

Debido al tamaño pequeño del mercado interno y los elevados niveles de producción, la industria de cereales de Australia Occidental se orienta de preferencia a la exportación. Se exporta más del 80 por ciento de la producción de cebada y el resto se utiliza internamente para el malteado y la alimentación del ganado. Aproximadamente el 70 por ciento de la producción de altramuces se exporta y el consumo interno se destina a raciones para el ganado. En la actualidad se exporta casi toda la semilla de colza; no obstante, en el sur del Estado se ha de establecer una planta compresora con una capacidad definitiva de 250.000 toneladas. Las únicas restricciones para importar son las normas de la cuarentena.

## **9. Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur**

- A. El arroz producido en Nueva Gales del Sur se consigna en la Junta. Ésta se encarga de la recepción, el almacenamiento y la venta de todo el arroz paddy cosechado anualmente en Nueva Gales del Sur. La Junta autoriza a la Cooperativa de Cultivadores de Arroz Limitada (RCL) para constituirse en la vendedora exclusiva del arroz de Nueva Gales del Sur. La RCL comercializa el arroz de Nueva Gales del Sur en el mercado nacional e internacional con arreglo a los precios del mercado libre mundial.
- B. La RCL es la vendedora exclusiva del arroz de Nueva Gales del Sur en los mercados mundiales. Todo el arroz producido en Nueva Gales del Sur se consigna en la Junta. La Junta no ejerce ningún control ni autoridad sobre la importación de arroz.
- C. La Junta es en Australia la única exportadora y comercializadora del arroz de Nueva Gales del Sur. No hay controles sobre el arroz cultivado en otro Estado de Australia ni sobre las importaciones.

- D. Los precios del mercado mundial y nacional determinan las exportaciones.
- E. Los precios del mercado mundial y nacional determinan los precios de las exportaciones.
- F. Ni la Junta ni la Cooperativa importan arroz a Australia, excepto en circunstancias extremas. Una subsidiaria perteneciente en su totalidad a la Cooperativa importa arroz (sobre todo de Tailandia) para satisfacer los requerimientos de los mercados internos de especialidades. El precio del arroz importado se fija con arreglo a convenios normales de comercialización y los beneficios logrados por la subsidiaria se retienen en la Sociedad.
- G. Ni la Junta ni la Cooperativa han celebrado contratos de largo plazo para la venta de ningún producto. La estrategia de comercialización consiste en promover relaciones con los clientes y abastecer de productos solicitados.
- H. Aproximadamente un 85 por ciento de la producción total de Nueva Gales del Sur se vende en mercados de exportación. El mercado interno representa unas 200.000 toneladas y está sujeto a la competencia de la producción de otros Estados y a las importaciones que ascienden a alrededor de 40.000 toneladas anuales. La importación de arroz no está restringida en Australia por aranceles o derechos.

**IV. INFORMACIÓN ESTADÍSTICA (*VÉANSE LOS CUADROS ADJUNTOS I A III*)**

**V. RAZONES DE QUE NO HAYA HABIDO COMERCIO EXTERIOR (*CUANDO PROCEDA*)**

(i a ix) No es aplicable.

**VI. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA (*CUANDO PROCEDA*)**

**1. Organización Internacional de la Lana**

En diciembre de 1998 el Gobierno de Australia aprobó una legislación que congelaba todas las ventas de las existencias de lana e inició el proceso de privatización de la Organización Internacional de la Lana. El Gobierno australiano presentó una legislación encaminada a la reconversión de la Organización Internacional de la Lana en una sociedad de capitales privados que opera con arreglo a la Ley de Sociedades Anónimas. El 1º de julio de 1999, día de la reconversión, se transfirió la propiedad de las existencias a los actuales tenedores de unidades de la Organización Internacional de la Lana. Los tenedores de unidades originales eran los cultivadores de lana que pagaban un impuesto a la lana en el período de 1993 a 1996 para reembolsar la deuda de las existencias de lana. Algunas unidades fueron vendidas a otros inversionistas desde que se emitieron, pero el Gobierno no ha adquirido ninguna.

Desde la fecha de la reconversión, el Gobierno australiano no desempeña ninguna función en la administración de las existencias de lana y la garantía del Gobierno sobre la deuda de la Organización Internacional de la Lana fue suprimida rápidamente después de la reconversión. La nueva sociedad opera en el mercado en términos íntegramente comerciales, y ya no es una empresa de comercio de Estado. En consecuencia, la Organización Internacional de la Lana no figurará en futuras notificaciones.



## **MATERIAS NO INCLUIDAS EN LA PRESENTE NOTIFICACIÓN**

Las siguientes entidades, que fueron comprendidas en notificaciones anteriores, no se incluyen en la presente notificación:

### **1. Corporación Australiana de Horticultura**

En 1994 se le retiraron a la Corporación las facultades para emprender actividades comerciales en productos hortícolas. No obstante, a petición de las industrias interesadas, la Corporación actualmente utiliza sus facultades de control de las exportaciones para otorgar y revisar licencias de exportación y fijar las condiciones en que se efectúan las exportaciones de manzanas, peras, cítricos y frutas de hueso (excluyendo las cerezas). En la actualidad, la Corporación administra las licencias de exportación en representación de las industrias de las manzanas, las peras, los cítricos y las frutas de hueso (salvo las cerezas). El sistema de licencias de exportación se emplea para administrar los contingentes impuestos por el Taipei Chino a las importaciones australianas de manzanas, duraznos y /o ciruelas y cítricos. En otros mercados de exportación, la licencia se utiliza para imponer condiciones a productos de exportación, como envases y embalajes y requisitos de calidad. No hay restricciones en cuanto al número de licencias de exportación disponibles para la entrega y todo aquel que solicite una licencia podrá obtenerla, siempre que no esté en bancarrota ni tenga antecedentes penales recientes.

Fuera de las exportaciones sujetas a las disposiciones sobre licencias de la Corporación que se exigen para el mercado del Taipei Chino, la exportación e importación de productos hortícolas desde y hacia Australia las efectúan comerciantes privados que operan en el mercado libre.

### **2. Junta Australiana de Frutas Secas**

La Junta no puede dedicarse a actividades comerciales. Hace recomendaciones respecto de las licencias de exportación a la Corporación Australiana de Horticultura, que tiene la facultad de administrar dichas licencias para uvas pasas. Salvo las exportaciones sujetas a las disposiciones sobre licencias de la Corporación, la exportación e importación de uvas pasas desde y hacia Australia las efectúan comerciantes privados que operan en el mercado libre.

### **3. Corporación Australiana del Vino y el Brandy**

La Corporación no se ocupa de actividades comerciales. La ley de autorización de la Corporación dispone que ésta administre la exportación de vino de Australia. Las facultades de la Corporación en materia de exportaciones consisten en conceder licencias a los solicitantes que cumplan las disposiciones prescritas para exportar de Australia productos vitivinícolas.

La Corporación puede determinar las condiciones que se han de aplicar a las indicaciones geográficas registradas, a las expresiones tradicionales registradas y a las expresiones afines protegidas y registradas en relación con los vinos producidos en Australia o en un país vinculado por el acuerdo de la Oficina Internacional de la Viña y el Vino (OIV) o registrado en un país extranjero que no sea parte del acuerdo. La Corporación puede determinar además las variedades de uva para producir vino en Australia y las condiciones aplicables a la descripción y presentación del vino fabricado con dichas variedades.

Salvo las exportaciones sujetas a las disposiciones sobre licencias de la Corporación, la exportación e importación de productos vitivinícolas desde y hacia Australia las efectúan comerciantes privados que operan en el mercado libre. La Corporación no comercia por derecho propio en el mercado interno ni en el extranjero.

## SECCIÓN IV: INFORMACIÓN ESTADÍSTICA (CUADROS I A III)

NOTAS

No se dispone en forma sistemática de los datos necesarios para estos cuadros y, por tanto, las cifras que figuran en las distintas columnas no son de ordinario comparables. En particular, no se han hecho ajustes por factores, como calidad, transporte, condiciones y diferentes plazos (por ejemplo, campaña de comercialización frente a ejercicio económico). Se han debido utilizar distintas fuentes que también han arrojado resultados no comparables. Además, muchos de los datos no se han recopilado o por el contrario no se dispone de ellos. En lo posible, se proporcionan estimaciones. En varios casos, con respecto a precios nacionales se da una estimación de paridad de importación, pero de ordinario ello exageraría considerablemente los precios reales de venta internos.

Lista de notas:

NA No disponible.

N/A No aplicable.

- 1 Corporación Australiana de Productos Lácteos, inédita, 2000
- 2 Australian Bureau of Agricultural and Resource Economics (ABARE), *Australian Commodity Statistics*, 1999
- 3 AWB, inédita, 2000
- 4 Las partidas de lana no se identifican separadamente por líneas arancelarias (hilaza de lana, mechas peinadas, productos textiles, etc)
- 5 Corporación del Azúcar de Queensland, inédita, 2000
- 6 ABARE, *op. cit.*, paridad de las importaciones
- 7 Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur, inédita, 2000
- 8 Depósito de Cereales de Australia Occidental, inédita, 2000
- 9 ABARE, *op. cit.*, derivada de la paridad de precios de importación
- 10 Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur, inédita, 2000
- 11 Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur, inédita, 2000, estimación
- 12 ABARE, *op. cit.*, precio indicador australiano
- 13 La Corporación Australiana de Productos Lácteos comercia internacionalmente estos productos sobre una base competitiva con empresarios privados australianos
- 14 ABARE, *op. cit.*, mantequilla y grasa butírica
- 15 Organización Internacional de la Lana
- 16 Organización Internacional de la Lana, se exportan cantidades limitadas para volver a llenar las existencias mantenidas en el extranjero
- 17 Organización Internacional de la Lana, compradas en el marco del Programa de Reserva de Precios entre 1989 y febrero de 1991. Programa suspendido el 10 de febrero de 1991
- 18 ABARE, *op. cit.*, 106 toneladas brutas = 100 efectivas
- 19 ABARE, *op. cit.*, deducido del valor/volumen
- 20 Grainco
- 21 ABARE, *op. cit.*, deducido de las exportaciones nacionales/estatales
- 22 ABARE, *op. cit.*, deducido de la proporción de la producción
- 23 AWB and ABARE, *op. cit.*, deducido
- 24 Toda la producción de Queensland pertenece a la Corporación del Azúcar de Queensland
- 25 ABARE, *op. cit.*, deducido de las cifras de los valores brutos
- 26 ABARE, *op. cit.*, uso interno e importaciones
- 27 Cifras de la Nueva Junta de Cereales de Gales del Sur, *op. cit.*, deducidas
- 28 Junta Australiana de la Cebada, inédita, 2000

- 29 Depósito de Cereales de Australia Occidental, *op. cit.*, derivados
- 30 ABARE, *op. cit.*, derivados
- 31 Cifras del Depósito de Aranceles de Australia Occidental y ABARE, *op. cit.*, derivadas
- 32 Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur and ABARE, *op. cit.*, derivados

CUADRO I

INFORMACIÓN ESTADÍSTICA: IMPORTACIONES

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Cantidad importada	Cantidad importada por la empresa comercial del Estado	Precio medio de importación	Precio medio representativo de las ventas en el mercado interior	Aumento de precio de las importaciones	Producción nacional
1			2	3	4	5	6	7
Mantequilla/aceite de mantequilla/mezclas (SA 0405) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	73 <sup>1</sup> 111 105	nula	n.d.	\$2.440/t <sup>1</sup> \$2.350/t \$2.630/t	n.d.	153 <sup>1</sup> 158 164
Queso (SA 0406) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	33 <sup>2</sup> 32 31	nula	n.d.	\$3.372/t <sup>1</sup> \$3.361/t \$3.756/t	n.d.	272 <sup>1</sup> 290 310
Leche en polvo desnatada (SA 0402.10) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	1,35 <sup>1</sup> 1,82 2,55	nula	n.d.	\$3.103/t <sup>1</sup> \$2.549/t \$2.450/t	n.d.	215 <sup>1</sup> 223 215
Leche en polvo entera (SA 0402.20) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	93 <sup>1</sup> 109 109	nula	n.d.	\$2.600/t <sup>1</sup> \$2.680/t \$2.450/t	n.d.	113 <sup>1</sup> 134 128
Trigo (SA 1001) - Junta Australiana del Trigo	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	0,5 <sup>3</sup> 0,8 1	Menos que 1 <sup>3</sup> Menos que 1 Menos que 1	n.d.	\$304/t <sup>3</sup> \$241/t \$247/t	n.d.	16.504 <sup>2</sup> 23.702 19.417
Lana (cruda) (SA 5101) - Organización Internacional de la Lana	Miles de toneladas (lana con la suarda)	1995/96 1996/97 1997/98	NA <sup>4</sup>	nula	n.d.	387c/kg <sup>2</sup> 403c/kg 444c/kg	n.d.	697 <sup>2</sup> 725 700
Caña de azúcar cruda (SA 1701.11) - Corporación del Azúcar de Queensland	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	0,823 <sup>5</sup> 0,763 0,613	nula	n.d.	\$416/t <sup>6</sup> \$373/t \$402/t	n.d.	4.837 <sup>2</sup> 5.301 5.567

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Cantidad importada	Cantidad importada por la empresa comercial del Estado	Precio medio de importación	Precio medio representativo de las ventas en el mercado interior	Aumento de precio de las importaciones	Producción nacional
1			2	3	4	5	6	7
Cebada (SA 1003) - Grainco	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	18 <sup>7</sup> nula nula	nula	n.d.	\$226,6/t <sup>2</sup> \$180,7/t \$179,5/t	n.d.	5.823 <sup>2</sup> 6.696 6.482
Cebada (SA 1003) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	nula	n.d.	Como <i>supra</i>	n.d.	Como <i>supra</i>
Cebada (SA 1003) - Junta Australiana de la Cebada	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	nula	n.d.	Como <i>supra</i>	n.d.	Como <i>supra</i>
Cebada (SA 1003) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	nula	n.d.	Como <i>supra</i>	n.d.	Como <i>supra</i>
Sorgo (SA 1007) Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	44 <sup>7</sup> NA NA	nula	n.d.	\$200/t <sup>2</sup> \$183/t \$160/t	n.d.	1.591 <sup>2</sup> 1.425 1.081
Semilla de colza (SA 1205) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	0,25 <sup>2</sup> 0,16 0,16	nula	n.d.	\$373/t <sup>8</sup> \$346/t \$423/t	n.d.	557 <sup>2</sup> 642 860
Semillas oleaginosas (SA 1207) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	90 <sup>2</sup> 66 62	nula	n.d.	\$566/t <sup>9</sup> \$564/t \$634/t	n.d.	1.684 <sup>2</sup> 1.815 2.056
Altramuces (SA 0713.90) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	nula <sup>8</sup> nula nula	nula	n.d.	\$202/t <sup>2</sup> \$211/t \$189/t	n.d.	1.559 <sup>2</sup> 1.560 1.380
Arroz - Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur (SA 1006)	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	28 <sup>2</sup> 36 38	2.35 <sup>10</sup> 5.06 2.56	\$613/t <sup>11</sup> \$519/t \$602/t	\$480/t <sup>12</sup> \$433/t \$445/t	n.d.	951 <sup>2</sup> 1.388 1.331

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Cantidad importada	Cantidad importada por la empresa comercial del Estado	Precio medio de importación	Precio medio representativo de las ventas en el mercado interior	Aumento de precio de las importaciones	Producción nacional
1			2	3	4	5	6	7
Avena (SA 1004) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.	nula	n.d.	n.d.	n.d.	1.875 <sup>2</sup> 1.653 1.634
Avena (SA 1004) - Junta de Cereales de Australia	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.	nula	n.d.	n.d.	n.d.	Como <i>supra</i>

CUADRO II

INFORMACIÓN ESTADÍSTICA: EXPORTACIONES

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Cantidad importada	Cantidad importada por la empresa comercial del Estado	Precio medio de adquisición	Precio medio representativo de las ventas en el mercado interior	Precio medio de exportación	Producción nacional
1			2	3	4	5	6	7
Mantequilla/Aceite de mantequilla/mezclas (SA 0405) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	60 <sup>2</sup> 100 95	n.d. <sup>13</sup> n.d. n.d.	n.d. n.d. n.d.	\$2.440/t <sup>1</sup> \$2.350/t \$2.630/t	\$2.993 <sup>14</sup> \$2.217 \$2.513	153 <sup>1</sup> 158 164
Queso (SA 0406) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	119 <sup>2</sup> 129 153	45 <sup>1</sup> 48 47	\$3.338/t <sup>1</sup> \$3.328/t \$3.718/t	\$3.372/t <sup>1</sup> \$3.361/t \$3.756/t	\$3.881/t <sup>2</sup> \$3.702/t \$3.955/t	272 <sup>1</sup> 290 310
Leche en polvo desnatada (SA 0402.10) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	169 <sup>2</sup> 192 178	5 <sup>1</sup> 12 9	\$3.072/t <sup>1</sup> \$2.524/t \$2.426/t	\$3.103/t <sup>2</sup> \$2.549/t \$2.450/t	\$2.845/t <sup>1</sup> \$2.462/t \$2.495/t	215 <sup>1</sup> 223 215
Leche en polvo entera (SA 0402.20) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	81 <sup>2</sup> 97 95	n.d. <sup>13</sup> n.d. n.d.	n.d. n.d. n.d.	\$2.600/t <sup>1</sup> \$2.680/t \$2.450/t	\$3.141/t <sup>2</sup> \$2.779/t \$2.882/t	113 <sup>1</sup> 134 128
Trigo (SA 1001) - Junta Australiana del Trigo	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	13.298 <sup>2</sup> 19.189 15.679	Exportada totalmente por la Junta Australiana del Trigo	\$259/t <sup>3</sup> \$200/t \$195/t	\$304/t <sup>3</sup> \$241/t \$247/t	\$287/t <sup>2</sup> \$227/t \$235/t	16.504 <sup>2</sup> 23.702 19.417
Lana (cruda) (SA 5101) - Organización Internacional de la Lana	Miles de toneladas (lana con la suarda)	1995/96 1996/97 1997/98	422 <sup>15</sup> 495 438	nula <sup>16</sup> 19 3	n.d. <sup>17</sup> n.d. n.d.	387c/kg <sup>2</sup> 403c/kg 444c/kg	453c/kg <sup>15</sup> 422c/kg 468c/kg	697 <sup>15</sup> 725 700

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Cantidad importada	Cantidad importada por la empresa comercial del Estado	Precio medio de adquisición	Precio medio representativo de las ventas en el mercado interior	Precio medio de exportación	Producción nacional
1			2	3	4	5	6	7
Caña de azúcar cruda (SA 1701.11) - Corporación del Azúcar de Queensland	Miles de toneladas (valor cruda)	1995/96 1996/97 1997/98	4.219 <sup>18</sup> 4.568 4.758	4.242 <sup>5</sup> 4.514 4.516	\$379/t <sup>2</sup> \$341/t \$343/t	\$416/t <sup>6</sup> \$373/t \$402/t	\$390/t <sup>19</sup> \$359/t \$380/t	5.127 <sup>2</sup> 5.619 5.901
Cebada (SA 1003) - Grainco	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	4.042 <sup>2</sup> 4.331 3.463	53 <sup>20</sup> 175 n.d.	\$195/t <sup>2</sup> \$137/t \$158/t	\$227/t <sup>2</sup> \$181/t \$180/t	\$252/t <sup>7</sup> \$227/t \$241/t	5.823 <sup>2</sup> 6.696 6.482
Cebada (SA 1003) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	495 <sup>2</sup> 707 n.d.	\$229/t <sup>21</sup> \$168/t \$152/t	Como <i>supra</i>	Como <i>supra</i>	Como <i>supra</i>
Cebada (SA 1003, 1004) - Junta de Cereales de Australia	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	n.d. 1.889 <sup>2</sup> 1.702	\$222/t <sup>2</sup> \$180/t \$168/t	Como <i>supra</i>	Como <i>supra</i>	Como <i>supra</i>
Cebada (SA 1003) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	n.d. 1.560 <sup>2</sup> 1.620	\$200/t <sup>2</sup> \$168/t \$145/t	Como <i>supra</i>	Como <i>supra</i>	Como <i>supra</i>
Sorgo (1007) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	411 <sup>2</sup> 299 251	32 <sup>7</sup> nula n.d.	\$224/t <sup>2</sup> \$175/t \$182/t	\$200/t <sup>2</sup> \$183/t \$160/t	\$236/t <sup>7</sup> \$234/t \$199/t	1.591 <sup>2</sup> 1.425 1.081
Semillas oleaginosas (SA 1207) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	523 <sup>2</sup> 523 908	110 <sup>7</sup> 124 n.d.	n.d. n.d. n.d.	\$566/t <sup>9</sup> \$564/t \$634/t	\$372/t <sup>2</sup> \$364/t \$379/t	1.684 <sup>2</sup> 1.815 2.056
Altramuces (0713.90) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	887 <sup>2</sup> 881 972	736 <sup>22</sup> 740 846	n.d. n.d. \$180/t <sup>8</sup>	\$202/t <sup>2</sup> \$211/t \$189/t	\$96/t <sup>2</sup> \$221/t \$199/t	1.559 <sup>2</sup> 1.560 1.380



Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Cantidad importada	Cantidad importada por la empresa comercial del Estado	Precio medio de adquisición	Precio medio representativo de las ventas en el mercado interior	Precio medio de exportación	Producción nacional
1			2	3	4	5	6	7
Semilla de colza (SA 1205) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	348 <sup>2</sup> 283 590	73 <sup>22</sup> 48 195	n.d. n.d. \$375/t	\$373/t <sup>8</sup> \$346/t \$423/t	\$392/t <sup>2</sup> \$364/t \$450/t	557 <sup>2</sup> 642 860
Arroz (SA 1006) - Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	633 <sup>2</sup> 520 680	Exportada totalmente por la Junta	\$224/t <sup>10</sup> \$206/t \$216/t	\$480/t <sup>2</sup> \$433/t \$445/t	\$532/t <sup>2</sup> \$560/t \$583/t	951 <sup>2</sup> 1.388 1.331
Avena (SA 1004) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	233 <sup>2</sup> 124 155	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	1.875 <sup>2</sup> 1.653 1.634
Avena (SA 1004) - Junta de Cereales de Australia	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	Como <i>supra</i>	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	Como <i>supra</i>

CUADRO III

INFORMACIÓN ESTADÍSTICA: ACTIVIDADES INTERNAS

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Compras de la empresa comercial del Estado en el mercado interno	Producción nacional	Ventas de la empresa comercial del Estado en el mercado interno	Consumo nacional
1			2	3	4	5
Mantequilla/aceite de mantequilla/mezclas (SA 0405) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	60 <sup>1</sup> 100 95	153 <sup>1</sup> 158 164	nula	52 <sup>1</sup> 50 55
Queso (SA 0406) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	45 <sup>1</sup> 48 47	272 <sup>2</sup> 290 310	nula	192 <sup>2</sup> 198 197
Leche en polvo desnatada (SA 0402.10) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	5 <sup>1</sup> 12 9	215 <sup>1</sup> 223 215	nula	41 <sup>2</sup> 43 34
Leche en polvo entera (SA 0402.20) - Corporación Australiana de Productos Lácteos	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.   	113 <sup>1</sup> 134 128	nula	20 <sup>1</sup> 24 16
Trigo (SA 1001) - Junta Australiana del Trigo	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	15.143 <sup>3</sup> 21.849 14.385	16.504 <sup>3</sup> 23.702 19.417	1.839 <sup>23</sup> 2.677 n.d.	4.127 <sup>2</sup> 3.512 5.081
Lana (cruda) (SA 5101) - Organización Internacional de la Lana	Miles de toneladas (lana con la suarda)	1995/96 1996/97 1997/98	nula nula nula	697 <sup>2</sup> 725 700	132 <sup>15</sup> 117 96	233 <sup>15</sup> 252 230
Caña de azúcar cruda (SA 1701.11) - Corporación del Azúcar de Queensland	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d. <sup>24</sup>   	4.837 <sup>2</sup> 5.301 5.567	927 <sup>5</sup> 894 774	886 <sup>25</sup> 1.106 1.386

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Compras de la empresa comercial del Estado en el mercado interno	Producción nacional	Ventas de la empresa comercial del Estado en el mercado interno	Consumo nacional
1			2	3	4	5
Cebada (SA 1003) - Grainco	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	90 <sup>20</sup> 265 n.d.	5.823 <sup>2</sup> 6.696 6.482	62 <sup>20</sup> n.d. n.d.	1.988 <sup>26</sup> 2.202 2.083
Cebada (SA 1003) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	825 <sup>27</sup> 972 n.d.	Como <i>supra</i>	330 <sup>27</sup> 265 n.d.	Como <i>supra</i>
Cebada (SA 1003) - Junta de Cereales de Australia	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	2.533 <sup>28</sup> 2.480 2.248	Como <i>supra</i>	487 <sup>8</sup> 513 401	Como <i>supra</i>
Cebada (SA 1003) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d. n.d. 1.705 <sup>29</sup>	Como <i>supra</i>	n.d. n.d. 85 <sup>29</sup>	Como <i>supra</i>
Sorgo (SA 1007) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	107 <sup>27</sup> 75 n.d.	1.591 <sup>2</sup> 1.425 1.081	75 <sup>7</sup> 75 n.d.	1.037 <sup>2</sup> 1.192 897
Semillas oleaginosas (SA 1207) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.  2.056	1.684 <sup>2</sup> 1.815 2.056	n.d.	1.161 <sup>2</sup> 1.292 1.148
Altramuces (SA 0713.90) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d. n.d. 1.002 <sup>29</sup>	1.559 <sup>2</sup> 1.560 1.380	n.d. n.d. 30 <sup>8</sup>	672 <sup>30</sup> 679 408
Semilla de colza (SA 1205) - Depósito de Cereales de Australia Occidental	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d. n.d. 207 <sup>31</sup>	557 <sup>2</sup> 642 860	n.d. n.d. 12 <sup>8</sup>	348 <sup>2</sup> 283 590
Arroz (SA 1006) - Junta de Comercialización del Arroz de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.  1.331	951 <sup>2</sup> 1.388 1.331	316 <sup>32</sup> 873 654	118 <sup>2</sup> 134 n.d.

Designación de los productos (con indicación del código)	Unidad	Año	Compras de la empresa comercial del Estado en el mercado interno	Producción nacional	Ventas de la empresa comercial del Estado en el mercado interno	Consumo nacional
1			2	3	4	5
Avena (SA 1004) - Junta de Cereales de Nueva Gales del Sur	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.	1.875 <sup>2</sup> 1.653 1.634	n.d.	1.569 <sup>2</sup> 1.458 1.437
Avena (SA 1004) - Junta de Cereales de Australia	Miles de toneladas	1995/96 1996/97 1997/98	n.d.	Como <i>supra</i>	n.d.	Como <i>supra</i>